

Başkan'ın Mesajı
"En büyük sıkıntıyı
özel sektör
yaşıyor"

Kapak Konusu
İletişim
sektöründe yeni
bir boyut:
Genpatech



Konuk Yazar
Suat Soysal

Söyleşi
İçimizden biri

Gezi Rotası
Sudan



Aktüel
Dr. Zeynel Abidin
Erdem,
Washington
Üniversitesi
Advisory Board
üyeliğine seçildi

erdemfuture

**Clinton TABA AmCham davetlisi olarak
İstanbul'daydı**



**İletişim sektöründe
yeni bir konsept:
Genpatech**



İÇİNDEKİLER



Başkanın mesajı	3	Genel Müdür yazısı	5
İletişimde yeni bir konsept	6	Clinton İstanbul'da	11
Aktüel	15	Genpa bayileri gezide	26
Genpa'dan haberler	30	Konuk yazar	32
Bilişim dünyası	34	Basın bülteni	38
İçimizden biri	39	Gezi	40
Sinyal haber	43	Tanıtım	46
İngilizce bölüm	54		

ERDEM HOLDİNG A.Ş. YAYINIDIR

İmtiyaz Sahibi : Dr. Zeynel Abidin Erdem

Yazı İşleri Müdürü : Fahri Tugay

Yayın Koordinatörü : Özlem Ersoylu Mutluer

Grafik Tasarım ve Uygulama : MRM Türkiye

Baskı : Apa Ofset

Yönetim Yeri : Etiler Sok. No:1 34337 Etiler / İstanbul Tel : (0212) 359 00 00 (100 Hat Pbx) Fax : (0212) 287 27 27

www.genpa.com.tr

BAŞKANIN MESAJI

“PİYASADA EN BÜYÜK SIKINTIYI ÖZEL SEKTÖR YAŞIYOR”

Sizlere bu sayımızda, mesajlarımı 3 başlıkta toplayarak aktarmak istedim.

Türkiye'nin Ekonomik Durumu

Türkiye, beklenenin çok ötesinde olumsuz ve sonu belirlenemeyen bir ekonomik darboğaza gitmek üzereyken, seçimin gündeme gelmesi piyasaları biraz olsun rahatlatmış. Ama şurası bir gerçek ki, piyasada en büyük ezikliği özel sektör yaşıyor. Reel sektör üretim yapamıyor, ihracatçı malını satamıyor, ithalatçı ise aynı pozisyonda değer kaybediyor. Özel sektörün bu sıkıntılardan kurtulması için önce devletin küçülmesi, alınan siyasi kararlardan özel sektörün etkilenmemesi, mevcut yaşam halindeki şirketlerin faaliyetlerine olumsuz etkiler yaratmayan bir konuma getirilmesi gerekmektedir.

Özel sektör, Türk milletinin temel yaşam alanlarını, verdikleri vergilerle destekleyen, okulunu, yolunu, memurunun maaşını, hastanesini, sosyal aktivitelerini ve bütün bu olguları yaratan bir kaynak olarak kabul edilmelidir. Özel sektörün üzerindeki vergi yükü hafifletilmediği, vergilendirmenin tabana yayılarak vergi gelirleri arttırılmadığı sürece, Özel Tüketim Vergisi (ÖTV) ve Katma Değer Vergisi (KDV) isimleriyle alınan dolaylı vergiler her zaman vatandaşın sırtına yüklenmeye devam edecektir. Verginin tabana yayılması ve vergilendirilemeyen kazançların sistem içine dahil edilmesi ile elde edilecek ilave vergi tutarı kamu finansman açığının kapatılmasında en önemli ve ucuz kaynaktır. Ancak



Dr. Zeynel Abidin ERDEM

bunun sağlanabilmesi halinde enflasyon ile etkin bir mücadelenin verilebilmesi mümkün olacaktır.

GSM Sektörüne Kısa Bir Bakış

GSM sektörü giderek dar bir köşeye sıkışmakta, sektör ve bayi kanalları tıkanmakta, kaçak getirilen ürünler engellenememekte ve doğru çalışan firmalar maalesef sıkışık bir alana sokulmaktadır. Bu olumsuz tablonun bir an önce düzeltilmesi ve sektörün her yönüyle düzgün işleyen bir sisteme kavuşturulması şarttır. Öncelikle üreticiler aktivitelerini lokal bazda düşünmeli ve konumlandırmalarını yerel olarak yapmalıdırlar. GSM sektörünün geleceği açısından stabilizasyon oldukça önemlidir. Bu açıdan bakıldığında sektör içi ve dışı etken güçlerin, bir an önce üzerlerine düşen görevleri, ülke ekonomisine de katkı yapmak adına yerine getirilmeleri büyük önem arz etmektedir.

Clinton'ın Türkiye Ziyareti

Türkiye geçtiğimiz aylarda çok önemli bir ismi ağırladı. Bu kişi dünya çapında büyük saygı gören, ABD ekonomisini en üst noktaya taşımış, uluslararası platformda önemli başarılarla imza

atmış ve bu güzelliklerin birer eser olarak kalacağını bilen bir isimdi; 42. ABD Başkanı Bill Clinton... Kendisini Taba Amcham adına Türkiye'ye getirmek bizim onurumuz oldu. TABA tarafından Çırağan Sarayı'nda düzenlenen toplantıda, Clinton'ın ilettiği önemli mesajları bütün Türkiye; devlet, millet ve hükümet olarak her boyutuyla aldı. Bu mesajların içeriği de, gerek basın, gerekse TV programları sayesinde kamuoyuna duyuruldu. Gerek Clinton'un ağırlanması, gerekse diğer hizmetlerde destek olan tüm çalışma arkadaşlarına da bu vesileyle teşekkür etmek istiyorum.

Ben, bilişim sektörünün geleceğini, karanlıklar içinde yolumu kaybetmiş bir seyyahın ışığı görmesi olarak kabul ediyorum. Eğer biz karanlıkları yıkmak istiyorsak, bu ışığı güneşe ulaştığımız bir araç olarak kullanmalıyız. Bu sektörü sonuna kadar desteklemeye hazır olduğumu açıkça belirtmek istiyorum.

Bu vesileyle önümüzdeki günlerde gerçekleşecek seçimler için temennim; Türkiye için iyi ve yeni fikirler üretenlerin başarılı olması ve oy potansiyellerini arttırmasıdır. Türkiye için emek verecek herkese şimdiden başarılar diliyorum. Sevgi ve saygılarımla,

Dr. Zeynel Abidin ERDEM
Erdem Holding
Yönetim Kurulu Başkanı

GENEL MÜDÜR YAZISI

“GENPATECH, SEKTÖRÜMÜZDE BİR İLK OLDU...”

Değerli arkadaşlarım,
sektörün nabzını tutan dergimiz
Erdemfuture'in yeni sayısında sizlerle
buluşmanın heyecanını ve
mutluluğunu taşıyorum.

Bildiğiniz gibi 1995 yılından bu yana Erdem Holding bünyesi içindeyim. Genel müdürlük görevimden önce, son olarak strateji ve iş geliştirmeden sorumlu İcra Kurulu Başkan Yardımcılığı görevini yapıyordum. Uzun yıllardır Erdem Holding'de görev yaptığım için zaten sizlerle sektörden tanışıyoruz ve güçlü bir iletişim içindeyiz. Bu yazımda sizlere, sektörümüzle ilgili olarak altını çizmek istediğim birkaç konuya ve Genpa'nın 2002 yılında geldiği yere değinerek tekrar merhaba demek istiyorum.

Dünya ekonomilerindeki globalleşme sürecinde hiç kuşkusuz ki dominant rol oynayan faktör, iletişim sektöründe yaşanan gelişmenin sınır tanımayan etkileridir. Ticari sınırların kalktığı günümüz ekonomi modelinde bilgi ve düşünce sermaye ve emeğin önüne geçmeye başlamıştır. İletişim teknolojilerinde bugün geline nokta henüz daha UMTS, operatörler tarafından ticari platformlarda yaygın olarak kullanılmaya başlanamamakla birlikte, gigabit seviyesine ulaşması hedeflenen dördüncü jenerasyon düşünce boyutlarında tartışılmaya başlanmıştır.

İletişim sektöründe yaşanan tüm bu olumlu teknolojik gelişmelere karşılık son dört yıldır dünya ekonomilerinde yaşanan olumsuz gelişmeler ile son iki yıldır ülkemiz ekonomisinde yaşanan kaosun etkisiyle de Türkiye'de iletişim sektörü oldukça önemli boyutlarda güç kaybetmiştir. Şu kadar ki; 20 milyon abonesi olan

bir operatörün piyasa değeri, operatörlük faaliyetinde bulunabilmek için alınan lisansın değerinin altında oluşmaktadır. Bu veri dahi faaliyet gösterdiğimiz sektörde oluşan ticari koşulların ağırlığını ifade edebilmek için çok önemlidir. Şuna inanıyoruz ki, ülkemizin genç-dinamik nüfusu ve yüksek potansiyeli ile istikrarlı yönetimler ve iyi tanımlanmış bir ekonomi modelinde tüm bu zorluklar aşılarak sektörümüz Türkiye'de de hak ettiği noktada konumlandırılmış olacaktır. Bu inancımız ile şirketimiz 2002 yılında da bayi örgütümüzün daha yüksek satış motivasyonu ve tüketici memnuniyetine ulaşabilmesine yönelik çalışmalarına sürekli olarak devam etmektedir. Genpa; iletişim sektöründe en hızlı, en güvenilir, en kaliteli ve en yaygın hizmet ağına sahip şirketlerden biri olma bilinciyle, sektörünü yönlendirme vizyonu ile sorumluluğunun bilincinde olarak, faaliyetlerine devam etmektedir.

Genpa, 2002 yılının ikinci döneminde de, iş ortakları ile koordineli bir biçimde hareket etmekte ve müşterilerine daha iyi hizmet vermeye çalışmaktadır. Her yeni günle birlikte, çok farklı fonksiyonlara sahip yeni cep telefonu modelleri, yeni IT ve mobil ürünleri, Genpa güvencesinde müşterilerimizin beğenisine sunulmaktadır.

Önümüzdeki dönemde Türkiye'nin istikrarlı bir yönetim ile tüm ekonomik sıkıntılarının mutlaka aşılabileceğine olan inancımızla, tüketicilerimize yüksek standartlarda hizmet sunabilecek yeni bir satış konseptini dizayn etmeye yönelik 1,5 yıllık bir proje çalışmasını tamamlamış bulunuyoruz. Bu vesile ile elele; Genpatech markası altında iş



Fahri Tugay

ortaklarımızla birlikte Türkiye genelinde yaygınlaştırılacak sektörümüzdeki ilk franchising modeliyle işletilecek mağazalar zinciri projesinin uygulamaya hazır hale getirilmiş olduğu bilgisini de sizlerle paylaşmaktan büyük mutluluk duymaktayım. Bu proje konsept ve birkaç model uygulama mağazaları ile tamamlanmış olup, ülke ekonomisi ve sektörümüzdeki olumlu gelişmelere paralel olarak en uygun zaman ve iş koşullarının oluşması ile sizlerle birlikte ülkemiz genelinde uygulanmaya başlanacaktır.

Erdemfuture'in bu sayısında, her yönüyle işlenen Genpatech mağazalar zinciri konusundaki tüm görüş ve önerilerinizi bizlerle paylaşmanız projenin daha sağlıklı ve etkin bir şekilde uygulamaya alınması için bizim açımızdan son derece önemlidir. Sizlere sağlık, mutluluk ve başarılar diliyorum.

Sevgi ve Saygılarımla,

Fahri Tugay
Genel Müdür

İLETİŞİMDE YENİ BİR KONSEPT

TÜRKİYE’NİN YENİ TEKNOLOJİ ÜSSÜ: GENPATECH

Türkiye’de 1993 yılında 2 operatör ve birkaç bin abone ile başlayan GSM uygulamaları, günümüzde 4 operatör, yaklaşık 20 milyon abone ve % 30’luk penetrasyon oranına ulaşmıştır. Geline bu noktada, sektördeki yapılanmanın yakın gelecekte çok farklı bir boyut içerisinde olması beklenmektedir.

İlk yıllarda sadece birkaç cep telefonu üreticisinin sınırlı sayıdaki ve oldukça pahalı modelleri arasından tercih yapmak zorunda kalan tüketiciler, bugün sadece ses transferi sağlama noktasının çok ötesinde kullanım imkanları sunan, çok gelişmiş ve daha uygun fiyatlarla satışa sunulan birçok marka ve model seçme imkanına sahiptirler.

Teknolojinin ulaştığı son noktada, data transferi ve yakın gelecekte yoğun olarak kullanılması beklenen görüntü transferinin imkan dahilinde olması ve bunlarla bütünleşik çalışan dijital fotoğraf makinası gibi aksesuarlar, diğer yüksek teknoloji ürünleri cihazların kullanım amacını basit telefon fonksiyonlarının çok ötesine taşımaktadır. Ürünlerde yaşanan bu hızlı gelişime paralel olarak, tüketicilerin ihtiyaçlarına yönelik doğru ürünleri seçme aşamasında sunulan satış danışmanlığı hizmeti de son derece önemli bir konuma gelmiştir.

Teknolojik gelişimle paralel bir seyir içinde olan toplumsal kültür ve eğitim, tüketicilerin satın alma davranışlarını değiştirmeye



Geniş ürün gamına sahip Genpatech mağazaları...

başlamıştır. Toplum, kendisine verilen bir değer olduğunu düşündüğü hizmet ve servis kalitesini ısrarla talep eder ve bu yaklaşım içinde olduğuna inandıkları markaları tercih eder.

Ayrıca, sadece satış esnasında değil, ürüne sahip olduktan sonra karşılaşılabilecek her türlü sorunda hızlı, etkin ve müşteri mutluluğunu ön planda tutan çözümlerle satış sonrası destek, tüketicilerin önemle üzerinde durduğu bir konudur.

Genpa, bu yaklaşımla tüketicilere yüksek standartlarda hizmet sunulabilecek şekilde yeni bir satış konsepti dizayn etmeye yönelik, 1,5 yıllık bir proje çalışması yapmış ve Genpatech markası altında, bu çalışmayı Türkiye genelinde yaygınlaştırarak, bayilerinin de katılımıyla sektördeki ilk franchising modeliyle işletilecek, zincir mağazalar projesini hazırlamış bulunmaktadır. Bu yaklaşım içerisinde Genpatech zincir mağazaları, Türkiye’de ilk olarak

kurumsal bir konsept ile işletilerek satış ve pazarlama aktivitelerinin gerçekleştirileceği, geniş bir ürün gamına sahip, uygun fiyatlı ve farklı ödeme seçeneklerinin sunulduğu, tüketicilerin ürün hakkında doğru ve detaylı bilgi alabileceği, yetkili teknik servis garantisiyle satış yapılan, eğitilmiş satış danışmanlarıyla üreticilerin vermek istedikleri mesajları tüketicilere direkt ulaştırmayı hedefleyen kurumsal platformlardır.

Türkiye geneline yayılacak Genpatech satış platformları ile Genpa bayileri kurumsal bir kimlik altında tüketicileri ile daha yakın ve düzenli bir ticari işbirliği içerisinde bulunurken, tüketiciler de arzu ettikleri yüksek hizmet ve servis kalitesini belirli bir standart içerisinde elde edebilmenin rahatlığına kavuşacaklardır.

Erdem Holding Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Zeynel Abidin Erdem bu konuda şunları söylemiştir:

“Telekomünikasyon sektöründe ilk günden beri faaliyetini sürdüren ve Türkiye genelinde yaklaşık 500 bayi 1000’e yakın satış noktasıyla sektörün en büyük distribütörü konumundaki Genpa’nın, Genpatech markası altındaki zincir mağazalar projesini; Türkiye’de ilk defa başlatıyor olmasını gerek tüketicilerimiz, gerek iş ortaklarımız gerekse de faaliyet gösterdiğimiz sektörümüz için önemli bir adım olarak değerlendiriyorum.”

GENPATECH'İN İLK HALKASI MECİDİYEKÖY'DE AÇILDI

Genpa, sektöründe bir devrim başlattı. Türkiye'de franchising yöntemiyle işletilecek mağazalar zincirinin ilk halkası Genpatech Mecidiyeköy'ü açtı.

Mobil iletişim sektörünün öncü kuruluşu Genpa da franchise kervanına katıldı. Franchising modeliyle işletilecek mağazalar zincirinin ilk şubesini Mecidiyeköy'de açan Genpa, sektöründe bir devrim daha gerçekleştirmiş oldu.

Şişli Belediye Başkanı Mustafa Sarıgül ve İstanbul Ticaret Odası Başkanı Mehmet Yıldırım'ın katıldığı açılış töreninde Erdem Holding Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Zeynel Abidin Erdem'de bir konuşma yaptı.

Mustafa Sarıgül, Genpa'nın Türkiye'yi ileri ülkeler seviyesine taşıyan önemli firmalardan biri olduğunu belirterek, "Genpa büyüdükçe Türkiye büyüyecek, çünkü bu tip firmalar kağıt üzerinde şahıslardır, ancak aslında Türkiye'nin zenginlikleridir." dedi. Sarıgül'den sonra söz alan Turkcell Genel Müdürü Muzaffer Akpınar "Biz milyonlarca abonemize bu güzel servisler aracılığıyla ulaşıyoruz. İnanıyorum ki bu noktalarda daima mutlu müşterilerimiz varolacaktır." dedi.

İletişim sektöründe yaşanan baş döndürücü gelişimin tüketiciye arında sunulacağı Genpatech'lerde satış danışmanlığı hizmetinin yanısıra satış sonrası destek de verilecek.



Açılış töreni büyük ilgi gördü

Bugüne kadar stratejilerini daima müşteri memnuniyeti ilkesi doğrultusunda geliştiren Genpa, 1,5 yıl süren proje çalışmasının

sonunda geliştirdiği yeni satış konsepti Genpatech ile tüketiciye yüksek standartlarda hizmet sunabilmeyi amaçlıyor.



Genpatech Mecidiyeköy'ün iç dekorasyonundan bir görüntü

İLETİŞİMDE YENİ BİR KONSEPT

GENPATECH PROFİLO ALIŞVERİŞ MERKEZİ'NDE AÇILDI.

Türkiye'de franchising yöntemiyle işletilen Genpatech mağazalar zincirinin bir halkası da franchisee olarak Profilo Alışveriş Merkezi'nde açıldı.

Mobil iletişim sektörünün öncü kuruluşu Genpa, franchising modeliyle işletilmeye başlanan Genpatech mağazalar zincirinin bir halkasını Profilo Alışveriş Merkezi'nde açtı.

Dr. Zeynel Abidin Erdem'in yanı sıra Genpa yöneticileri, Valan yetkilileri, bağımsız Elazığ Milletvekili Mehmet Ağar ve çok sayıda davetlinin katıldığı açılış töreni yoğun ilgi gördü.

Genpatech'ler Profilo Alışveriş Merkezi'ndeki mağazayla beraber İstanbul'da Mecidiyeköy, Nişantaşı, Kadıköy Söğütöğüşme, Çarşı Maslak, Çarşı Bakırköy, Tepebaşı ve Etiler'de yer alıyor.



Genpatech Profilo, geçmiş bir törenle açıldı.



Dr. Zeynel Abidin Erdem, Erdem Holding ve Valan yetkilileri açılışa.

GENPATECH MAĞAZALAR ZİNCİRİ

Genpatech Etiler (Merkez):
Nispetiye Cad. No:31 80630 Etiler
Tel: (0212) 359 05 59
Faks: (0212) 287 27 27

Genpatech Çarşı Bakırköy:
İncirli Cad. Olgunlar Sok. No:25 Bakırköy
Tel: (0212) 571 47 56
Faks: (0212) 571 47 53

Genpatech Çarşı Maslak:
Nispetin İş Merkezi, Büyükdere Cad. No:55
Tel: (0212) 285 42 00
Faks: (0212) 285 42 25

Genpatech Mecidiyeköy:
Hüsnü Keleşli İş Hanı, No: 49/ A1
Tel: (0212) 274 23 74
Faks: (0212) 274 94 94

Genpatech Nişantaşı:
Rumeli Cad. No: 1/5 Şişli
Tel: (0212) 291 54 05 (4 hat)
Faks: (0212) 291 54 09

Genpatech Profilo:
Profilo Alışveriş Merkezi, Zemin 2A
Cemal Sahir Sok. No:26-28 Mecidiyeköy
Tel: (0212) 212 35 55
Faks: (0212) 212 35 51

Genpatech Söğütöğüşme/Kadıköy:
Söğütöğüşme Cad. No:184/A Kadıköy
Tel: (0216) 349 16 49
Faks: (0216) 349 14 74

Genpatech Tepebaşı:
Mesniyet Cad. No:157-159 Tepebaşı
Tel: (0212) 251 52 14-15
Faks: (0212) 292 56 69

GENPATECH'E "EN İYİ VİTRİN" ÖDÜLÜ

Genpatech'in Profilo Mağazası, Profilo Alışveriş Merkezi'nde düzenlenen 2002 yılı "En İyi Vitrin Yarışması"nda kültür, eğlence, iletişim ve hizmet kategorisinde "En İyi Vitrin" ödülünü aldı.

Profilo Alışveriş Merkezi'nin bu yıl üçüncü kez düzenlediği yarışmada bahar sezonu için hazırlanan vitrinler dört kategoride yarıştı. Türkiye'de franchising yöntemiyle işletilen Genpatech Mağazalar Zinciri'nin son halkası olan Genpatech Profilo, kültür, eğlence, iletişim ve hizmet kategorisinde, seçici kurul tarafından "En İyi Vitrin" ödülüne layık görüldü.



En iyi vitrin ödülü Genpatech'in...

Yarışmanın değerlendirilmesi Avni Alkaş başkanlığında oluşturulan profesyonel bir jüri tarafından gerçekleştirildi. Ayrıca, alışveriş merkezindeki değerlendirme formunu dolduran ziyaretçilerin görüşleri de göz önünde bulunduruldu.



Genpatech Profilo Franchise yetkilisi Ferhan Açıklıkçı ödülü aldıktan çok mutludur.

Profilo Alışveriş Merkezi'ni ziyaret eden binlerce kişi de Genpatech Mağazasını "En İyi Vitrin" ödülüne layık bularak kurumun başarısına ortak oldular.

Vitrin değerlendirmelerinde; tema, yer kullanımı, ışık kullanımı, işaret kullanımı, yaratıcılık, ürün sergileme, çekicilik, girişin davetkar olması, logonun görünürlüğü, ürün sunumuna yardım için materyal kullanımı gibi kriterler dikkate alındı.



Genpatech'in iç dekorasyonu da oldukça başarılı.

İLETİŞİMDE YENİ BİR KONSEPT

İLK GENPATECH FRANCHISEE

Genpatech Profilo Franchisee yetkilileri İsmail Açıkkapı ile Genpa Halkla İlişkiler ve Reklam Yöneticisi Özlem Ersoylu Mutluer, sizler için bir röportaj gerçekleştirdi.

Ö.E.M.: Genpatech Franchisee olmayı niye tercih ettiniz?

İ.A.: Sektörde bu konuda devrim yaratan Genpa'yı izlemek yerine, bu trendi aktif olarak ilk başlatanlardan biri olmak istedik. Genpa'nın oluşturduğu bu kurumsal yapıda öncelikli olarak yer almak ve teknolojiyi daha da yakından takip eden bir firma olmak başlıca hedefimizdi. Tüketiciler, artık ürünlerde yaşanan hızlı teknolojik gelişime paralel olarak, ihtiyaçlarına yönelik doğru ürünleri seçme aşamasında sunulan satış danışmanlığı hizmetinden yararlanmak istemektedirler. Bu yüzden; Türkiye'de ilk olarak kurumsal bir konsept ile işletilerek satış ve pazarlama aktivitelerinin gerçekleştirildiği, geniş bir ürün gamına sahip, uygun fiyatlandırma ve farklı ödeme seçeneklerinin sunulduğu, tüketicilerin ürün hakkında doğru ve detaylı bilgi

alabildiği, yetkili teknik servis garantisiyle satış yapılan, eğitilmiş satış danışmanlarıyla üreticilerin vermek istedikleri mesajları tüketicilere direkt ulaştırmayı hedefleyen kurumsal bir "platform" olan Genpatech zincirinde yer almayı tercih ettik. Biz, inandığımız bu konseptle, tüketicilerimize ulaşmak, sorunlarına doğru ve hızlı bir şekilde cevap vermek ve gerçek bir iletişim hizmeti veren işyeri olmak için bu yola gönül verdik. Bu yola girmemize Genpa'nın sektör içerisinde en önde giden vizyonu, Zeynel Bey'e, Orhan Bey'e ve Fahri Bey'e olan inancımız ve sektörde ilk Genpatech franchisee olma heyecanımız bize yön verdi.



"En İyi Vitrin" ödülü...

Ö.E.M.: Genpatech Franchisee olmak size ne gibi avantajlar sağladı?

İ.A.: Profilo mağazamız içerisinde yoğun bir müşteri trafiği sağladı. Yeni Genpatech konsepti tüketicilerin ilgisini çekiyor, tüketiciler satın almasalar da, fikir almak, ürünleri incelemek için mağazamızı ziyaret ediyorlar ve bir sonraki ziyaretlerinde talepleri satışa dönüşüyor. Ben ve ortağım olan kardeşim dahil, mağazadaki tüm çalışanlarımız

müşterilere yüksek standartlarda hizmet sunan bu yeni satış konseptini birebir benimsedik ve bu şekilde müşteri memnuniyeti sağlamayı ilke edindik.



Ödülüne layık bulunan Genpatech Franchisee yetkilisi İsmail Açıkkapı

Ö.E.M.: Profilo Alışveriş Merkezi'nde düzenlenen 2002 yılı "En İyi Vitrin" yarışmasında kültür, eğlence, iletişim ve hizmet kategorisinde "En İyi Vitrin" ödülü aldınız. Bu konuda bizlere iletmek istediğiniz mesajlarınız var mı?

İ.A.: Genpatech'in ilk franchisee olma unvanını taşıyan Genpatech Profilo olarak bu ödülü almaktan dolayı çok mutluyuz. Hem profesyonel jüri hem de Profilo ziyaretçileri tarafından bu ödüle layık görüldük. Yaptığımız yatırım ve Genpa'nın bize verdiği desteklerle kurduğumuz Genpatech Profilo mağazamız sayesinde önümüzdeki dönemlerde bilinçli tüketici tarafından çok daha fazla tercih edilir konuma geleceğimizi düşünüyoruz ve bu sayede satışlarımızı arttırmayı hedefliyoruz.



Genpatech Profilo Franchisee

CLINTON İSTANBUL'DA

CLINTON TABA AmCham DAVETLİSİ OLARAK İSTANBUL'DAYDI...

Türk Amerikan İşadamları Derneği TABA AmCham Derneği'nin 9 Temmuz akşamı İstanbul Çırağan Kempinski Balo Salonu'nda verdiği yemeğe, Amerika Birleşik Devletleri 42. Başkanı William Jefferson Clinton ve Avrupa Birliği Entegrasyonundan Sorumlu Türkiye Cumhuriyeti Başbakan Yardımcısı Mesut Yılmaz konuk konuşmacı olarak katıldı.



Dr. Zeynel Abidin Erdem, W.J. Clinton ve Mesut Yılmaz

TABA Genel Başkanı Dr. Zeynel Abidin Erdem, Türk-Amerikan ilişkilerinin ciddiyetini vurgulayarak, bu ilişkilerin yadsınamayacak kadar önemli olduğunu söyledi. Dr. Erdem, Clinton'ın Türkiye'ye gelmesinde, Türkiye ile ABD arasındaki sağlam ekonomik ve kültürel ilişkilerin kurulmasında öncülük eden TABA AmCham'ın büyük rol oynadığını da belirtti.

Her iki konuşmacı da "Avrupa Birliği Yolunda ABD-Avrupa-Türkiye İlişkileri" hakkında konuştu. Konferansta Clinton, Avrupa Birliği'ne tam üyelik konusunun Türkiye açısından hayati önemini tekrarladı, Kopenhag Kriterleri'ne uyum konusunda hiç tereddüt



Dr. Erdem ve Clinton dâvet süresince sohbet ediyor.

edilmemesi gerektiğini belirten Clinton, AB üyeliğinin Türkiye'yi bölgede gerçek bir güç durumuna sokacağını da altını çizdi.

1987 yılından bu yana ABD ile Türkiye arasındaki ticari, kültürel ilişkileri ve yatırımları geliştirme amacıyla çalışmalarını yürüten TABA AmCham'ın organize ettiği 9 Temmuz toplantısına, Türkiye'nin ekonomi, politika, iş ve toplum yaşamında önemli yeri olan kişiler, fikir önderleri, karar mekanizmalarının başındaki yetkililer, konsolosluk yetkilileri, büyükelçiler ve basın mensupları dahil olmak üzere yaklaşık 650'yi aşkın davetli katıldı.

Toplantının açılış konuşmasında Clinton'ın Türk-Amerikan ilişkilerine yaptığı katkıları anlatan



Clinton ve davetliler bir arada..

Taba AmCham Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Zeynel Abidin Erdem, Amerika-Türkiye arasındaki 52 yıllık dostluk sürecinde Clinton'ın tek başına pek çok ilke imza attığını da belirtti.

Dr. Zeynel Abidin Erdem, bu organizasyon için yaklaşık 1 yıldır çaba gösterdiklerini ifade ederek, Clinton'dan serbest ticaret bölgeleri konusunda destek istediklerini de belirtti.

CLINTON İSTANBUL'DA

BAŞKAN CLINTON'IN TÜRKİYE ZİYARETİ

TABA AmCham Genel Başkanı, Dr. Zeynel Abidin Erdem, Başkan Clinton'ın Türkiye ziyaretini değerlendirdi.

Yılın ikinci yarısında Türk-Amerikan İşadamları Derneği olarak oldukça yoğun günler geçirdik. Önce Amerikan Ticaret Odaları Başkanı Thomas Donohue'nun ziyareti, sonra eski Dışişleri Bakanımız İsmail Cem, TOBB Başkanı Rufat Hisarcıklıoğlu ve Tüsiad Başkanı Tuncay Özilhan'ın konuk konuşmacı olarak katıldıkları Başarılı İşadamları Ödül Töreni, arkasından Taba tarihinin belki en büyük başarısı olarak, ABD 42. Başkanı William Jefferson Clinton'ın Başbakan Yardımcısı Mesut Yılmaz ile beraber konuk konuşmacı olarak derneğimizin Çırağan Otel'de düzenlediği akşam yemeğine katılması, unutulmayacak anılarımız arasında yer aldı. Bu olaylar arasında beni en fazla etkileyen, Başkan Clinton'ın kişiliği ve konuşmasından not aldığım önemli noktalar oldu. Bir dünya liderinin sözlerini kendi tecrübelerime göre yorumladım ve ülkemizin şartlarına göre değerlendirdim.

Gelişmiş ülkelerde yapılan bir araştırmaya göre 1985 yıllarında CEO (Yürütme Kurulu Başkanları) ortalama yaşı 56'yımış. 2000 yılı ortalaması ise 46 olarak saptanmış. Hemen aklıma son senelerin en başarılı devlet adamları geliyor. İşte Vladimir Putin. Rusya'da eski Devlet Başkanı Yeltsin'den görevi aldığı sıralarda 40 yaşlarının ortasıydı. Ülkenin son



Çırağan Sarayı'ndaki Kokteyften görüntüler.

derece kötüleşen ekonomik ve politik imajını iki senede tamamen değiştiren adam. İngiltere'de Tony Blair. İşçi partisine iki dönem üst üste seçim kazandıran Avrupa'nın en saygın sol lideri. "Gelecek seçimde 56 yaşına giriyorum, aday olmayacağım," diyor. Sonuncusu Bill Clinton, 46 yaşında ABD Başkanı olmuş. 54 yaşında ise politikadan emekliye ayrılmış, Amerikan Tarihinin en başarılı başkanı, sekiz yıllık başkanlık dönemine bakın neler sığdırmış.

- Amerika'da 14 milyon yeni iş alanı yaratılmış. İşsizlik oranı en düşük seviyesine inmiş.
- Başkanlığının son iki yılında devlet bütçesi ilk kez artmış.
- Amerika'nın milli geliri 7.5 trilyon dolardan 10 trilyon dolara, fert başına milli gelir de 35.000 dolara yükselmiş.
- Amerika'ya giren yıllık yabancı sermaye 280 milyar dolara çıkmış.
- Sağlık ve eğitim hizmetleri görülmemiş düzeyde iyileşmiş

- 21. yüzyıla damgasını vuracak insan ırkının gen haritası, planlanandan üç yıl önce çıkartılmış.

Yukarıdaki örneklerde ilginç benzerlikler var; başarı ve gençlik, ulusal kalkınma ve devletin gençleştirilmesi. Peki ama neden böyle oluyor? Tecrübe önemli değil mi? Bu sorunun cevabı 21. yüzyılda "hayır"dır. Çünkü yeni çağda değişim yeterli değil. Değişime en hızlı adapte olabilmek önemli. Bilgisayar teknolojilerini en iyi kullanabilen, yeni teknolojileri en hızlı ikame edebilen uluslar başarılı olacak. Bu çağda, "biraz bekleyelim de netice ne olacak, gördükten sonra karar verelim" gibi bir lüksü yok insanların. İşte burada Bill Clinton Türkiye için çok önemli mesajlar veriyor:

TARAF ARCDAN YENİ DÖNEM BAŞKANI DR. ZEYNEL ABİDİN ERDEM SEÇİLDİ

"Geçmişin olayları geleceğinizi ipotek altına almasın. Amerika ve Rusya daha 20 yıl evvel, dünyada iki ayrı kutup oluşturuyorken bugün Afganistan'da, Orta Asya enerji kaynaklarının nakliyesinde, Nato savunması ile ilgili pek çok konuda işbirliği yapabiliyorlar."

"Aynı şekilde Almanya ve Fransa asırlar boyu birbirleriyle savaş içindeyken, Avrupa Birliği içinde dost oluyorlar. Amerika, Nafta Anlaşması'nı imzaladığı, Dünya Ticaret Örgütü'nde serbest ticareti desteklediği zamanlarda, beni Amerika'da ağır bir şekilde eleştirdiler. Ucuz Meksika işçisi Amerika'ya dolacak, işsizlik artacak dediler. Ama beklenenlerin tam tersi gerçekleşti. Çünkü 21. yüzyılda insanlar ve ülkeler birbirlerine çok fazla bağımlı olacaklardır. Küreselleşmenin asıl manası da bağımlılıktır. Türkiye de komşularıyla, özellikle Yunanistan'la sorunlarını çözmelidir. Avrupa Birliği'yle entegrasyon Türkiye için son derece önemlidir. Bunun için Kopenhag kriterlerine süratle uyum sağlamalısınız. Eğer içinde bulunduğumuz çağda insanların birbirini anlayacağı ve seveceği, terör ve bağımlılığın mağlup edileceği bir dünya istiyorsak bu Türkiye'siz olmaz. Çünkü Türkiye batı ile doğu, İslamiyet ile diğer dinler arasında bir köprüdür. Çünkü Türkiye insanların refah ve özgürlük umuduydu, fakirlik ve bölücülük tehlikesi arasındaki geçittir. Çünkü Türkiye insanların ırk ayrımı

yapılmadan muamele göreceği hoşgörü düzeninin, bağımlılığın insanlara nefes aldırmayacağı cehennem düzenine galip geleceği mücadelesi alanıdır. Ancak Türkiye tüm bu olanaklara Avrupa uyum yasalarına hızla uyum sağlarsa kavuşabilecektir. Diyebilirim ki; 21.yüzyılın ne yönde oluşacağı Türkiye'nin bu sene içinde vereceği karara bağlıdır. İddia ederim ki Türkiye'nin Avrupa Birliği'ne üye olması, Türk Amerikan ilişkilerine de ivme kazandıracaktır." dedi.

"Ben Amerika Başkanı olarak, Avrupa Birliğinin sizi aday göstermesi için çok çalıştım. Çünkü şuna inanıyorum ki Türkiye'nin Avrupa'ya ihtiyacı olduğu kadar, Avrupa'nın da Türkiye'ye ihtiyacı vardır. Bugün kurulmuş veya kurulacak hiçbir Avrupa Ordusu, Avrupa'nın güvenliğini sağlayamaz. Bu işi en iyi Türk Ordusu yapabilir."

Bu sözler bir dünya liderine, ama diğer taraftan da büyük bir Türk dostuna aittir. Clinton ülkesindeki büyük başarıları yanında Türk-Amerikan ilişkilerinde de bir çok ilke imza atmıştır.

- İlk defa bir Amerikan lideri, başkan olur olmaz önemli sorunlar olarak saptadığı 6 maddelik gündeminin bir maddesini Türkiye'nin desteklenmesi olarak saptamıştır.
- Türkiye Büyük Millet Meclisi'nde konuşma yapan ilk Amerikan başkanıdır.
- Türkiye'de beş gün kalarak ülkemizde en fazla kalan devlet başkanı rekorunu kırmıştır.
- Avrupa aksini savunurken, PKK'nın terör örgütü olduğunu tüm dünyaya Bill Clinton haykırmıştır.



Dr. Zeynel Abidin Erdem ve Bill Clinton

CLINTON İSTANBUL'DA

BASKAN CLINTON'IN
TÜRKİYE ZİYARETİ



Dr. Zeynel Abidin Erdem, Ali Müfit Gürmüş ve Bill Clinton İstanbul'da.

Şunu bilmeliyiz ki; "İslam Ortak Pazarı" veya "Türk Dünyası Ortak Pazarı" gibi kavramlar Avrupa Birliği'ne alternatif olamaz, ancak tamamlayıcı olabilir. Dünya üzerindeki 54 İslam ülkesinin, tabi ki buraya Türk dünyası da dahil, toplam milli geliri, 2000 yılında 1.5 trilyon dolardı. Buna mukabil 15 Avrupa Birliği ülkesi 7.9 trilyon dolar gelir elde ettiler. Kıyas kabul eder mi bu ölçüler?

•Onbeş yıl uygulamadığımız idaman, ağırlaştırılmış müebbet hapse çevrilmesi yerine idam kalkmayacak demek, Avrupa Birliği'nin feda

edileceği bir konu mudur?

- Uydular kanalıyla dünyanın her yerine yayın yapılırken, yayın yaşında inat ederek çağdaş dünyaya komik olmuyor muyuz?
- Dünyanın hangi zengin ülkesinde azınlık hakları tanındı diye o ülke parçalanmıştır? Belçika'da iki dil ve farklı iki ulus, İsviçre'de üç hatta dört etnik kökenli halk yok mudur?

Bu soruyu tersine çevirirsek dünyanın hangi fakir ülkesinde aynı ırktan dahi olsalar, toplumu barış içinde bir arada tutmak mümkün olmuştur? Avrupa Birliği tercihi aslında fakirlik ve zenginlik arasında ki seçim değil

midir? Yazma iki yanılgıya daha değinerek son vermek istiyorum. Bazıları diyor ki "ne yapsak bizi Avrupa Birliği'ne almazlar." ABD Başkanı'da diyor ki; siz Kopenhag Kriterleri'ne uyum sağlayın, üye olursunuz. Bazıları, "acaba" diyor "bekleyip de görsək mi?" fakat bu sırada komşumuz Yunanistan yirmi senede fert başına milli gelirini Türkiye'nin dört katına çıkartıyor. 21. yüzyılda tren ve uçakların çok daha hızlı hareket ettiğini görmüyor, bilmiyor musunuz? Sizleri bu soruların cevaplarını düşünmeye davet ederken, sevgi ve saygılarımı sunuyorum.

TABA AmCham YENİ DÖNEM BAŞKANI DR. ZEYNEL ABİDİN ERDEM SEÇİLDİ



TABA AmCham 2002-2004 dönemi Başkanı Dr. Zeynel Abidin Erdem ve Genel Sekreter Nuri Çolakoğlu.

Türk Amerikan İşadamları Derneği'nin (TABA AmCham) 6 Temmuz'da Conrad Oteli'nde gerçekleşen Olağan Genel Kurul Toplantısında 2002-2004 dönemi için Genel Başkanlığa yeniden Dr. Zeynel Abidin Erdem seçildi.

Dr. Erdem, Genel Kurul'a katılan üyelerin hepsinden tam oy alarak Genel Başkan olma hakkını kazandı. Yeni dönem Genel Sekreteri Nuri Çolakoğlu, Başkan Yardımcıları Arzuhan Yalçındağ, Erdal Kameşli, Adnan Nas, Tamer Bozoklar, Sayman ise Zeki Akıllıoğlu oldu. 15 Temmuz'da ise 2002-2004 dönemi



Erdem Holding binasında gerçekleşen mazbata töreni

TABA AmCham Yönetiminde yer alan Yönetim Kurulu üyelerine

yönelik Erdem Holding binasında mazbata töreni gerçekleştirildi.

TÜRK İŞ DÜNYASI'NIN ZİRVEDEKİ 22 İSMİNE TABA'DAN "BAŞARI ÖDÜLLERİ"

Türk-Amerikan İş Adamları Derneği (TABA AmCham) tarafından iki yılda bir, Türkiye ve ABD arasındaki ilişkilerin geliştirilmesine katkıda bulunan ve Türkiye için yararlı hizmetler gerçekleştiren iş adamlarına verilen ödüller, bu yıl da sahiplerini buldu.

Türkiye'nin önde gelen 22 iş adamının ödül aldığı gecede TABA AmCham Genel Başkanı Dr. Zeynel Abidin Erdem ödül töreninde yaptığı konuşmasında, TABA'nın, Türkiye ve ABD arasındaki ticari ilişkileri yoğunlaştıran önemli bir kuruluş olduğunu vurguladı.



İsmail Cem ve Dr. Erdem başarı ödülleri Tuncay Özilhan'a verirken.

Dr. Erdem, başta eski Dışişleri Bakanımız İsmail Cem olmak üzere, ABD Büyükelçisi Robert Pearson, ABD Başkonsolosu Frank Urbancic ve konsolosluktaki diğer yetkililerin bu ilişkileri geliştirmek için TABA'ya yaptıkları katkıları takdirle karşıladıklarını dile getirdi.

TABA'daki her üyenin özellikle 11 Eylül'den sonra ABD'ye aynı güçle destek vermeye devam ettiklerini ve bu gücün de ABD ile uzun yıllardır içinde bulunulan siyasi, askeri ve iktisadi ittifak ile gerçekleştiği vurgulandı.



Dr. Zeynel Abidin Erdem ödül alan başarı isimlerle beraber

Törende ödül alan isimler arasında; Abdülkadir Konukoğlu, Ahmet Nazif Zorlu, Aldo Kasłowski, Ali Koç, Ali Sabancı, Arzuhan Yalçındağ, Aydın Doğan, Egemen Bağış, Ersin Özince, Faruk Eczacıbaşı, Ferit Şahenk, George Alsop, Güler Sabancı, Kaya Tuncer, Mehmet Cengiz, Mehmet Emin Karamehmet, Nafi Güral, Nuri Artok, Rifat Hisarcıklıoğlu, Şarkı Tara, Tuncay Özilhan ve Turgay Ciner de yer aldı.

oylanması sırasındaki çalışmalarıyla ve kongre üyelerini etkileyen yazışmalarıyla ön plana çıkmıştı.

Türkiye ve ABD arasındaki ticaret, yatırım ve kültürel ilişkilerin geliştirilmesi amacıyla faaliyetlerde bulunan Türk-Amerikan İşadamları Derneği'nin (TABA AmCham) 7 ilde şubesi ve 680 aktif üyesi bulunuyor.

TABA, özellikle Ermeni soykırımı yasa tasarısının ABD Kongresi'nde

MOTOROLA'DAN DEVİRİM YARATAN ÇİP

Motorola'nın geliştirdiği dünyanın ilk 1 megabit (Mbit) MRAM (Magnetoresistive Random Access Memory) genel amaçlı bellek çipinin seri üretimine 2004 yılında başlanacak. Yeni çip, cep telefonları, bilgisayarlar ve otomobillerde büyük avantajlar sağlayacak.

Motorola Yarı İletken Ürünler Bölümü, Motorola Laboratuvarları ile işbirliği içerisinde ürettiği 1 megabit MRAM "içerigini koruyan bellek" çipi ile sektörde yeni standartlar oluşturdu.

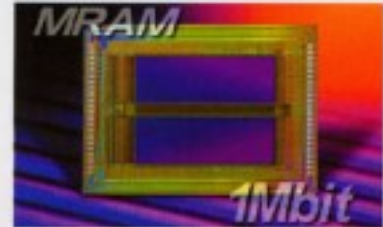
"İçerigini koruyan bellek" konusunda yapılan ileri araştırmalar sonucu yaratılan ve yarı iletken bellek piyasasında devrim yaratan yeni çip, kamuoyuna "2002 VLSI Çok Geniş Ölçekli Entegrasyon Teknoloji ve Devreler Sempozyumu"nda açıklandı. Motorola Yarı İletkenler Sektörü MRAM Teknoloji Direktörü Saied Tehrani, "MRAM, cep telefonu, mobil cihazları, dizüstü bilgisayarları, masaüstü bilgisayarları ve hatta

otomobil gibi sayısız tüketim uygulamalarında en çok tercih edilen çip olmaya aday. 2003 yılında MRAM çiplerinin örneklerinin yapılmasını, 2004 yılında ise seri üretime geçilmesini planlıyoruz." dedi.

Motorola'nın, ilk olarak Şubat 2001'de geliştirdiği 256 Kbit MRAM bellek, yani elektrik kesintisi durumunda "içerigini koruyan" bilgileri kaybetmeyen özelliğe sahip, düşük güçte çalışabilen, hızlı erişim sağlayan ucuz teknolojiyle bellek kullanımında devrim yaratan bu çip, tüketicilerin elektronik cihazları kullanımını büyük ölçüde değiştirecek. Bilgisayarların ve cep telefonlarının uzun sürede açılması, veri yüklenmesi ve kısa pil ömrü gibi problemler MRAM sayesinde ortadan kalkacak.

Motorola tarafından başarıyla gösterimi yapılan 1 Mbit'lik düşük güç gerektiren MRAM'daki her bir

hücre; bir transistör ve bir manyetik tünel birleşiminden oluşmakta, 50 nano saniyeden daha düşük yazma ve okuma çevrimlerini sağlayabilmektedir. Bu bellek, bakır bağlantılamalı teknolojiyi kullanılarak, CMOS ile bütünleştirilebilir niteliktedir. 64Kx16 bellek tasarımı, 0.6 mikron CMOS süreci ve bakır bağlantılamalı teknolojiyle gerçekleştirilmiştir. Bakır bağlantılamalı üzerine uygulanan manyetik özellikteki kaplama, bit'lerin programlanmasında harcanan gücü 4 misli azaltmaktadır. Piyasanın en büyük kapasiteli çipi olan yeni 1 Mbit MRAM çipi, yüksek yoğunluklu bellek çiplerinin ticari kullanımının yaygınlaşması yolunda önemli adımlardan biri olarak değerlendirilmektedir.



ISLE OF MTV EUROPEAN TOUR İSTANBUL'DA YAPILDI

Motorola'nın sponsorluğunda Avrupa'nın 11 merkezinde gerçekleştirilen "Isle of MTV European Tour" partisi, 5 Temmuz günü İstanbul Park Orman'da yapıldı.

2002 yılı yaz sezonunun en büyük müzik organizasyonunda, binlerce müziksever dünyaca ünlü DJ'lerin

performanslarıyla eğlenceli saatler yaşadı.

MTV Televizyonu'ndan 103 milyon insanın da seyrettiği parti, Avrupa'da olduğu gibi Türkiye'de de Motorola'nın sponsorluğunda gerçekleşti.



"Isle of MTV European Tour" büyük ilgi gördü

GENPA, "KLASSIS GOLF & COUNTRY CLUB 2002 YILI ENGEL ATLAMA TÜRKİYE ŞAMPİYONASI" SPONSORLARI ARASINDA YER ALDI

3-7 Temmuz tarihleri arasında Klassis Golf & Country Club'da düzenlenen Engel Atlama Türkiye Şampiyonası'nda organizasyon sponsorları arasında Genpa'da yer aldı.

Yıldızlar, gençler, yetişkinler ve

ustalar kategorilerinde yapılan "2002 yılı Engel Atlama Türkiye Şampiyonası"na İstanbul, İzmir, Ankara, Kocaeli ve Bursa'dan biniciler katıldı. Organizasyona sponsor olan firmalar adına teşvik yarışları da düzenlendi.



2002 yılı Engel Atlama Türkiye Şampiyonası

GENPA; CARDFINANS İLE İŞBİRLİĞİ YAPTI.

Genpa, tüketicilerini Galaxy Card ve Finansbank Kredi Kartları'nın yerini alan CardFinans ile buluşturdu.

CardFinans ile Genpa mağazalarından ve satış noktalarından yapılan tüm alışverişlerde uygun vade farkları ile 2 aydan 12 aya varan taksit imkanından yararlanılabiliyor.



CardFinans Üye Kuruluşu olmak isteyen Genpa Bayileri (0212) 359 04 83 no'lu telefondan Tuğçe Giray ile bağlantıya geçebilirler.

GENPA, KORDSA PROJESİNE ORTAK OLDU...

Eriçsson Enterprise'in Türkiye'deki yetkili iş ortağı olan CPG, Eriçsson Crea World'de gerçekleştirilen yıllık iş ortakları toplantısında, iş ortaklarına altı kategoride ödül verdi.



Ödül töreninden bir görüntü...

CPG Ericsson'un "Yılın Kablosuz İletişim Çözümü"nde Kordsa projesiyle "En Başarılı İş Ortağı" ödülünü, Genpa İş İletişim Sistemleri Ürün Yöneticisi Ayhan Kaya aldı.

Projenin Öyküsü:

Sabancı ve Dupont ortaklığındaki Kordsa yetkilileri, deprem ve benzeri durumlarda fabrika içindeki iletişimlerinin kesilmesi nedeniyle, kendi kablosuz telefon hatlarını kurma kararı alarak Dect telefon sistemi kuran firmalardan proje

teklifleri aldılar. Bütün çalışma 150 dönümlük bir arazi üzerinde Genpa tarafından gerçekleştirildi. Arazi üzerinde kurulan 39 baz istasyonu Genpa'nın yapmış olduğu ölçümler sonucunda yerleştirildi. Bu baz istasyonlarının insan sağlığına zarar vermeyeceğini belirten Genpa Teknoloji Genel Müdür Yardımcısı Tolga Şahin, Dect santraline eklenen kart sayesinde baz istasyonu sayısının da 8'er adet artırılabilirliğini vurguladı.

GENPA "İDEAL KART" İŞBİRLİĞİ



Genpa da İdeal Kart ailesine katıldı.

Dışbank'ın taksitli alışveriş kredi kartı "İdeal Kart"ın kullanılabildiği anlaşmalı işyerleri arasına Genpa'da katıldı.

Türk telekomünikasyon sektörünün en büyük satış organizasyonlarından biri olan Genpa'dan İdeal Kart'la taksitli alışveriş yapılabilir, alışverişler sırasında puan kazanılıyor ve puanlar, anında harcanabiliyor.

Genpa, Dışbank'la imzaladığı anlaşma ile İdeal Kart üyesi 7 bini aşkın kuruluş arasındaki yerini aldı. Dışbank'ta düzenlenen imza törenine Dışbank Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve

Murahhas Azası Tayfun Bayazıt, Dışbank Genel Müdürü Faik Açıkalin ve Genel Müdür Yardımcısı Bülent Nur Özkan katıldı. Törende Erdem Holding Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Zeynel Abidin Erdem, Genpa Genel Müdürü Fahri Tugay ve İcra Kurulu Üyesi Orhan Seyfi Aras da yer aldı.

Dışbank Genel Müdürü Faik Açıkalin, "İdeal Kart ailesine Genpa'nın katılmış olmasından büyük mutluluk duyuyoruz. İdeal Kart anlaşmalı işyerlerimiz yayılmasıyla, 2002 yılı sonuna kadar 300 bin kullanıcıya ulaşmayı hedefliyoruz." dedi.

Kart sahipleri, Genpa'nın 450'yi aşkın bayi ve 1000'in üzerindeki mağazasında yapılan her taksitli harcama için, harcama tutarının yüzde 1'i kadar puan kazanıyor. İdeal Kart sahipleri armağan puanlarını Genpa mağazalarında kullanabiliyorlar.



DR. ERDEM, WASHINGTON ÜNİVERSİTESİ ADVISORY BOARD (MÜTEVELLİ HEYETİ) ÜYELİĞİNE SEÇİLDİ



İ.T. Beldi Prof. Dr. Kemal Alımdaroğlu, George W. Üniversitesi Değ. İlg. G. Direktörü Robert J. Kott ve Dr. Zeynel Abidin Erdem

Erdem Holding Yönetim Kurulu Başkanı ve TABA AmCham Genel Başkanı Dr. Zeynel Abidin Erdem, ABD'nin sayılı üniversiteleri arasında yer alan George Washington Üniversitesi, Global Advisory Board (Üniversite Mütevelli Heyeti) üyeliğine seçildi.

ABD'nin George Washington Üniversitesi ile İstanbul Üniversitesi arasında öğrenci değişim programının temelleri Erdem Holding Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Zeynel Abidin Erdem sayesinde atıldı. İki üniversite arasında öğrenci değişimi protokolünün imzalanmasından sonra George Washington Üniversitesi,

Anadolu'daki diğer üniversitelerle de işbirliği arayışına girecek. ABD'nin George Washington Üniversitesi, İstanbul Üniversitesi'yle imzalayacağı "Öğrenci Değişimi Programı" ile akademik bir işbirliğinin ilk adımını attı.

İstanbul Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Kemal Alımdaroğlu ve Dr. Zeynel Abidin Erdem'i ziyaret eden George Washington Üniversitesi Değ. İlişkiler Geliştirme Direktörü Robert J. Kott, Üniversite öğrencilerinin yüzde 15'inin yurtdışından geldiğini belirterek, Türkiye'den gelen öğrenci başvurularının ise Kore'den sonra ikinci büyük çoğunluğu teşkil ettiğini

söyledi. Dr. Zeynel Abidin Erdem'in öncülüğü ile gerçekleşen bu işbirliğinin ardından Anadolu'daki diğer üniversitelerle de görüşmeler yapılacağı belirtildi. Aynı zamanda TABA AmCham Genel Başkanı olan Dr. Erdem, Türk ve Amerikan öğrencilerinin eğitim düzeyinde yakınlaşmasının, karşılıklı fikir alışverişi bağlamında çok önemli olduğunu söyledi. Dr. Erdem, ayrıca George Washington Üniversitesi'nde eğitim görmüş Türk gençlerinin ülkelerine dönüp bilgi ve tecrübelerini aktarmalarının yanı sıra ABD'de Türkiye'yi temsil edebilecek önemli pozisyonlarda yer alabilecekleri konusuna da dikkat çekti.

GENPA TÜRKİYE'NİN İLK 10 BİLİŞİM ŞİRKETİ ARASINDA...

İletişim sektörünün lider cep telefonu distribütörü Genpa, Türkiye'nin ilk 10 bilişim şirketi arasına girdi.

Interpro A.Ş.'nin her yıl kamuoyuna duyurulan geleneksel "İlk 500 Bilişim Şirketi Türkiye 2001" araştırmasına göre Genpa, Bilişim 500 sıralamasında ciro bakımından ilk 10 şirket arasında yer alıyor.

Hacı Ömer Sabancı Salonu'nda gerçekleştirilen ödül töreninde bir konuşma yapan Genpa Genel Müdürü Fahri Tugay, "Nice yeni başarı ve ödüllere doğru birlikte ve beraberlik



Genpa Bilişim 500 sıralamasında ilk 10 arasında...

içerisinde yol alacağımıza olan inancımla, tüm çalışma arkadaşlarıma bu başarının yakalanmasında göstermiş oldukları performans ve gayretleri için teşekkür ederim" dedi.

Türk Bilişim Sektörü'nün yapısını ortaya koyan ve ciro araştırmaları ile pazarın büyüklüğünü belirleyen ilk ve tek araştırma olma özelliğini taşıyan Bilişim 500, aynı zamanda pazar dinamiklerini de belirliyor.

GENPA TEKNİK SERVİSTEN BİR ATAĞ DAHA...

GSM sektöründe uzun yıllardan beri yer alan Genpa A.Ş. altıncı yılına giren Teknik Servis Departmanı ile satış sonrası hizmetlere verdiği önemi, yaptığı yeni yatırımlarla arttırıyor.

Ağustos 2001'de açılan İstanbul Kadıköy Teknik Servisinden sonra Nisan 2002'de açılan Mecidiyeköy Genpatech mağazası içerisinde yer alan teknik servis, kısa sürede büyük beğeni topladı.

Ayda 5.000 cihaza hizmet verebilecek kapasitede kurulan Mecidiyeköy Teknik Servis, müşteri hizmetleri bekleme salonu ve servis kalitesiyle olumlu puanlar almaya devam ediyor.

Diğer şubelerdeki gibi merkeze olan "online" bağlantı, tüm verilerin anında izlenebilmesi sağlıyor. Merkezde kurulu bulunan Call Center departmanı, 0 212 359 00 02 numaralı hattan Mecidiyeköy müşterilerine telefon ile destek sağlıyor.

Teknolojiden sorumlu Genel Müdür Yardımcı Tolga Şahin'in verdiği bilgiye göre Nokia ve Ericsson GSM handsetleri servisinin verildiği Genpatech Mecidiyeköy Servisi, tüm şubelerde uygulanmaya başlanacak olan ISO 9001 standardında Kalite Yönetimi ile birlikte Kasım 2002'de devreye girecek SQL tabanlı yeni

software'in avantajları sayesinde kısa sürede daha çok beğeni toplayacak.



Genpa Mecidiyeköy Teknik Servis

GENPA, MAREV VAKFI YARARINA GERÇEKLEŞEN KONSERİN SPONSORLARI ARASINDAYDI.



Marev Vakfı'na katkı için düzenlenen konser sonrası ödül töreni

Genpa, 17 Ağustos'ta Antalya Aspendos Antik Tiyatrosu'nda, İstanbul'daki Mardinli'ler Eğitim ve Dayanışma Vakfı MAREV'in, Kültür Bakanlığı'nın katkılarıyla düzenlediği Mustafa Sandal Konseri ve "Taşın Dili Olsa" dia gösterisinin organizasyon sponsorları arasında yer aldı.



Marev için düzenlenen Mustafa Sandal konseri

Konser öncesi, Ritz Carlton Otel'i'nde düzenlenen basın toplantısına MAREV Başkanı İbrahim Özlen, MAREV Tertip Komitesi Başkanı Dr. Zeynel Abidin Erdem ve ünlü Pop Sanatçısı Mustafa Sandal katıldı. Tüm geliri MAREV'e kalan konserde Mustafa Sandal, hiçbir maddi talepte bulunmadan sahne aldı. İstanbul'da yaşayan Mardinlilerin doğdukları toprağa hizmet etmeleri amacıyla 1990 yılında kurulan MAREV Eğitim ve Dayanışma Vakfı'nın Başkanı İbrahim Özlen; Vakfın bugüne kadar 3000 yüksek okul öğrencisine karşılıksız burs verdiğini, onbinlerce aileye gıda, yiyecek ve kömür yardımı yaptığını, binlerce ilkökul öğrencisini giydiren donattığını, yöredeki okul ve sosyal yardım kuruluşlarına yüzlerce

bilgisayar, tekerlekli sandalye dağıtıldığını belirtti. Marev Tertip Komitesi Başkanı Dr. Zeynel Abidin Erdem ise M.Ö. 4500 yıllarından beri yerleşim gören Mardin'i, dünyanın yeni keşfettiğini ve kültürel yapısındaki etnik ve dinsel çeşitliliği olan insan mozağının ilk ve en eski örnek olduğuna dikkatleri çekti.



Mardin Valisi H. Temel Koçaklar Dr. Zeynel Abidin Erdem'e plaket takarken.

NOKIA VE IBM'DEN İŞBİRLİĞİ...

Nokia ve IBM, sektördeki tecrübelerini kullanarak mobil operatör ve servis sağlayıcılara yönelik içerik yönetimi ve gönderimi için bir çözüm paketi sunmak üzere anlaştı. Anlaşmaya göre IBM, cep telefonlarına içerik yükleme işlemi için gereken Nokia Dağıtım Sunucu Yazılımı'nı pazara sunuyor. Buna ek olarak, iki şirket açık standartlar ve spesifikasyonlarına göre düzenlenen dijital haklar konusunu da içeren güvenli içerik dağıtım çözümleri konusunda da anlaşma imzaladılar.

İçerik dağıtımı konusunda ekde edilen sonuca göre, "Nokia Dağıtım Sunucusu" ile "IBM Digital Media Factory" yapısı biraraya geliyor ve servis sunucuların, Java tabanlı mobil oyunlar, polifonik (çok sesli) MIDI

zıl tonları, dijital görüntüler, grafikler, ekran koruyucular ve ikonlar gibi yeni ve ilginç içerik hizmetlerini telefon kullanıcılarına sunmasına olanak sağlıyor. Bu servis, DM Mobile (mobil cihazlar için dijital medya) çözümü üzerine kurulu olarak çalışıyor ve telefon kullanıcılarına yeni içerik yükleme ve yüklenen içeriği önceden izleme gibi geliştirilmiş özellikleri sunuyor.

Nokia Başkan Yardımcısı Pertti Korhonen; "Mobil içerik dağıtımı konusunda IBM ile çalışmaktan ve gelişen hizmetlere yönelik en iyi çözümleri hizmet sağlayan firmalara sunmaktan dolayı çok mutluyuz. Mobil ortamda Dijital Hak Yönetimi ve içeriğin mimari gelişimi konusunda aynı görüşü paylaşıyoruz. Nokia ve

IBM, şebekelerde ve cep telefonlarında ortak işletim sistemine uyumlu olan açık DRM teknolojisini uygulama ve kabul etme konusunda güçlü bir anlaşma yapmışlardır" dedi.

IBM Dijital Medya Grubu Genel Müdürü Dick Anderson yaptığı konuşmada; "Bu anlaşma güvenli içerik dağıtımını desteklemeye yönelik kritik bileşenleri biraraya getiriyor. IBM ve Nokia, mobil ortamda, içeriğin oluşumundan dağıtımına kadar her aşamada korunması konusunda birlikte yer alıyorlar" dedi.

CLUB NOKIA ÜYELERİ 12 DEV ADAMI INDIANAPOLIS'TE İZLEDİLER...

Club Nokia farkıyla 3 şanslı çift 28 Ağustos - 3 Eylül tarihleri arasında ABD'de gerçekleşen 14. Erkekler Dünya Basketbol Şampiyonası'nda Türk Millî Takımına destek verdiler.

Club Nokia ve Power FM işbirliği ile düzenlenen kampanya kapsamında Club Nokia web sayfasında yer alan soruların doğru cevaplarını Power

FM'de Geveze Show'a ilk olarak ileten şanslı Club Nokia çifti, bu heyecanı Club Nokia farkıyla Indianapolis'te yaşadı. Club Nokia web sitesinde kendilerine yöneltilen soruların doğru cevaplarını Power FM'e ileten diğer 2 şanslı çift ise 12 Dev Adam'a Indianapolis'teki mücadelesinde destek verdiler.

Club Nokia, üyelerine teknoloji ve eğlencenin tüm olanaklarından faydalanabilecekleri fırsatlar sunmaya devam etmekte...

MOTOROLA BAYİ TOPLANTISINA YOĞUN İLGİ

Motorola, piyasaya yeni sunduğu T190 modelini tanıtmak amacıyla Ceylan Inter-Continental Oteli'nde bayi toplantısı düzenledi. Turkccell, Genpa ve KVK'nın üst düzey yöneticilerinin de katıldığı geceye, bayiler büyük ilgi gösterdi.

Halit Kıvanç'ın sunuculuğunu üstlendiği toplantıda, Motorola, Genpa ve KVK yöneticileri birer konuşma yaptı. Motorola T190 için hazırlanan reklam filminin de gösterildiği geceye, Halit Kıvanç esprileriyle renk kattı.



Fahri Taşay, Erdem Ertay'dan plaket alıyor



Motorola Kişisel İletişim Sektörü Ülke Müdürü Erdem Ertay

Toplantı boyunca bayiler hem gönüllerince eğlendi, hem de birbirinden güzel hediyeler kazandı. Barok Orkestrası'nın ardından sahne alan Petek Dinçöz, bayilere unutulmaz saatler yaşattı. Gecenin bir diğer sürprizi olan çekilişte ise, 15 kişi Motorola T190, 5 kişi Saint Petersburg seyahati kazandı. Toplantı sonunda Motorola Kişisel İletişim Sektörü Ülke Müdürü Erdem Ertay, desteklerinden dolayı Genpa, KVK ve Turkccell yetkilerine birer plaket verdi.



Petek Dinçöz geceye şarkısıyla renk kattı

GENPA BAYİLERİ GEZİDE

GENPA VE SIEMENS MOBILE'IN KORE ÇIKARTMASI...

Genpa, Siemens Mobile ile birlikte gerçekleştirdiği Futbol Kampanyası doğrultusunda, Mart-Nisan aylarında Siemens ürünlerinden satın alan bayilerini ve kullanıcılarını Kore'de ağırladı. Genpa Siemens Ürün Müdürü Ufuk Gürsoy da bu gezideydi.

Eski cep telefonunu getirenlere Siemens C45'i yüzde 26 oranındaki KDV'sini ödemedi satın alma imkânının yanı sıra, Kore'ye gitme şansının da sunulduğu "Futbol Kampanyası" tüketicilerin yoğun ilgiyle karşılandı. Yüzlerce başvurunun olduğu kampanya sonucunda çekilişle belirlenen 15 tahlili, Siemens Mobile konuğu olarak Kore'de ağırlandı.

1-6 Haziran 2002 tarihlerinde gerçekleştirilen gezide, Türkiye-Brezilya karşılaşmasını izleme fırsatı bulan tahlililer dönüşte bir gece de Singapur'da konakladılar ve Sentosa Adası'nı da kapsayan bir şehir turu gerçekleştirdiler.

Aynı kampanya dahilinde en çok satış yapan Genpa bayileri de



Kore'de büyük coşku yaşandı.



Genpa-Siemens Kore Hatıra

ödüllendirildi. 28 Mayıs-5 Haziran 2002 tarihleri arasında düzenlenen geziye, 30 Genpa bayii katıldı.

Önce Thailand'a giden bayiler, burada Chao Phaya Nehri'ni de kapsayan bir şehir turu yaptılar, daha sonra Phuket'e geçerek, The Beach filminin çekildiği Phi Phi adasını gezdiler. Oradan Bangkok'a geçen bayiler, müzeleri ve doğal güzellikleri gördükten sonra maç için Kore'ye uçtular. Maç sırasında gerek özel

giysileri gerekse coşkulu tezahüratları ile dikkat çeken Genpa bayileri ve Siemens ekibi, ertesi gün Kore gazetelerinde en ilgi çekici taraftarlar olarak yer aldılar.

Siemens Mobile ekibinden temsilcilerin de katıldığı ve oldukça keyifli bir ortamda gerçekleştirilen Kore Gezisi sonrasında bayiler ve tüketiciler tatlı bir yorgunlukla ve güzel anılarla Türkiye'ye döndüler.



Genpa-Siemens tahlilileri Kore'de



Kafemiz tribünleri renk kattı.

GENPA BAYİLERİNİN UNUTULMAZ DÜNYA KUPASI GEZİSİ...

Nokia'nın sadece Genpa ile ortaklaşa gerçekleştirdiği Dünya Kupası seyahati, unutulmayacak anılarla doluydu. Genpa Nokia Ürün Sorumlusu Mert Tekinalp gezi izlenimlerini sizler için aktardı

28 Mayıs Salı akşamı Atatürk Havalimanı Dış Terminalinde bayilerimizin pankartlar eşliğinde karşılanmalarıyla seyahatimiz başlamış oldu. THY ile yapılan on saatlik yolculuk neşe içinde geçti ve kafiye, Tayland'ın dünyaca tanınmış eğlence merkezi olan Pattaya'ya vardığında yorgunluklarını, kendileri için özel olarak hazırlanan Thai masajıyla attılar. Daha sonra topluca otele yerleşildi. Kafitemiz Pattaya'da kaldığı süre içerisinde Mercan Adası turu ile denizin ve güneşin de tadını doyusya çıkardı. Geceleri de bar eğlenceleriyle hızlı Pattaya gecelerinin tadı çıkarılmış oldu.

Dört günlük Pattaya gezisi sonrası Tayland'daki son durağımız olan Bangkok'a vardığımızda, şehrin egzotik ve mistik ortamında tapınaklar, Buda Heykelleri ve Kralliyet Sarayı gezildi. Ardından Dünya Kupası heyecanına ortak olmak ve Seul'e uçmak üzere Bangkok Havaalanına gelindiğinde tüm kafiye kendilerine daha önceden dağıtılan milli takım formlarını da giyerek, yeri göğü Türkiye sesleriyle inlettirler. Bangkok Havaalanı tarihi günlerinden birini yaşadı ve diğer milletlere mensup yolcuların hayranlık dolu bakışları altında Seul yolculuğumuz başlamış oldu.



Nokia telifleri Kore'de

Seul'e varışımızda ve orada kalış süremiz içinde, Kore halkının sıcak ilgisiyle karşılaştık. Dünyanın en büyük onbirinci ekonomisi olan G.Kore'nin başkenti Seul, gerçekten de tam anlamıyla bir teknoloji harikasıydı. Otelimiz şehrin merkezindeki Holiday Inn Otel'i'yd. Seul'deki şehir turumuzun ardından ülkenin yöresel yemeklerinin sunulduğu bir restoranda topluca yemek yiyerek bol bol sohbet etme imkanı yakaladık. Ardından otelimize döndüğümüzde ertesi günkü büyük heyecanı artık içimizde hissetmeye başlamıştık.

Brezilya maçı geldiğinde tüm kafiye heyecan doruk noktasındaydı ve otelden ayrılıp stada doğru hareket edildiğinde marşlar eşliğinde bu müthiş heyecan herkese yayılıyordu. Ulsan'ın Dünya Kupası için inşa

edilen Munsu Stadı'na varıldığında binlerce taraftarımızın olduğu tribünde yerimizi aldık ve tarihi maçı büyük bir heyecan içinde seyrettik. Büyük bir hakem faciasıyla maçı kaybetmemize rağmen kafiitemizin morali bozulmadı ve Brezilyalı taraftarlarla kolkola stada terk ederek, Seul'deki otelimize doğru yola koyulduk. Uzun bir yolculuğun ardından İstanbul'a vardığımızda geride unutulmayacak anılarla dolu müthiş bir gezi bırakmış olduk.



Genpa - Nokia Kore hatırası

GENPA BAYİLERİ GEZİDE

GENPA BAYİLERİ DÜNYA KUPASI İÇİN UZAKDOĞU'DAYDI.

Genpa ile Sony-Ericsson'un birlikte gerçekleştirdiği yılın en muhteşem seyahatinde, Genpa Bayileri hayatları boyunca hiç unutamayacakları bir tatil yaşadılar. Genpa Sony-Ericsson Ürün Müdürü Tuncay Şen seyahat anılarını sizlerle paylaştı.

29 Mayıs akşamı Atatürk Havalimanı Dış Hatlar Terminalinde başlayan Uzakdoğu ve Dünya Kupası seyahatinin ilk durağı, yeryüzünün en egzotik bölgelerinden biri olan Thailand'ın başkenti Bangkok'tu.

Kanal botları ile tropik meyveler ve Thai Müzikleri eşliğinde nehir turları yapıldı. Budizmin en önemli yapıtlarına ev sahipliği eden şehrin tapınakları gezildi. Tamamen som altından yapılan Altın Buda Heykeli, Kraliyet Sarayı, yeryüzünün en büyük buda heykeli olan Yatan Buda, Çiçekçiler Çarşısı ve Thailand'ın egzotik havası ile dar ama renkli sokakları gezildi.

Akşam ve gece turları ise son derece renkli ve şarkılara da konu olan Bangkok geceleri çok keyifliydi. Genpa Bayileri için düzenlenen "Thai Masaj Seansı" ile bayiler yorgunluklarını attılar. Artık grup, yavaş yavaş Dünya Kupası heyecanına kapılmaya başladı ve Seul'e gidilen 2 Haziran 2002 akşamı Bangkok'ta Genpa ile adeta yer yerinden oynadı.

Avustralya Restorant'ında tüm grubun katılımıyla yapılan müzikli,

şalgamlı ve volkanik taşlarda pişirilen kendin pişir kendin ye usulü yemekli eğlencede, birlikte şarkılar söylendi, marşlar okundu. Thailand Uluslararası Havalimanına gelirken tüm bayiler kırmızı-beyaz formaları, flama ve bayrakları ve halkın büyük sempatisiyle "EN BÜYÜK TÜRKİYE" sloganları ve tezahüratları ile gece yarısı adeta tüm havalimanını ayağa kaldırdı.

Grup, Dünya Kupası final maçlarının oynandığı Güney Kore'deydi. Kupa şöleni başlamıştı. VIP otobüslerle Brezilya-Türkiye Milli Maçının oynanacağı Ulsan bölgesine hareket edildi. Pügok Hawaii Hotel'e yerleşen misafirler yörenin en güzel kaplıca, havuz, sauna ve eğlence merkezlerinin bulunduğu otelinde, boş vakitlerini aktivitelerle geçirerek, ertesi akşam oynanacak maçı beklemeye başladılar.

3 Haziran 2002 günü ise Ulsan şehir merkezine gelindi. Tüm şehir, Türk Bayraklarıyla donanmıştı ve dost Koreliler, adeta Türkleri bağırarlara basmıştı.

Genpa Grubu ne kadar iyi organize olduğunu burada da gösterdi ve Ulsan Stadına adeta bir askeri bando birliği gibi, 3'lü sıralar halinde bayrak ve flamalarla, "Dağ Başını Duman Almış" marşıyla geldiler. Milli maç süresince tribünlerin en neşeli, en heyecanlı ve en çok tezahürat eden seyircileri yine onlar oldular.

Gezinin müthiş finali için Thailand'da yeni adres Pattaya'ydı. Uzakdoğu'nun görkemli eğlence merkezi Pattaya'da kalan üç gün, Mercan Adası'nda sürat motorları ile gidilen deniz sefası, Tiger Zoo Ulusal Parkı ve bar eğlenceleri ile geçti.

Genpa artık gezilerinde geleneksel hale getirdiği turnuva ve yarışmaları ile bu geziyi yine renklendirdi. Birinci, ikinci ve üçüncü'nün ödüllendirildiği Bowling Turnuvası bayilere heyecan ve eğlence dolu saatler yaşattı.

Geniş bir katılımı Jomtien Palm Beach Hotel'de yapılan turnuva gerçekten görülmeye değerdi. Tatlı bir rekabetle süren yarışmanın galibi profesyonel bir bowling ustası gibi oyun çıkaran, Ankara Bölgesi'nden Selçuk Baştürkmen oldu.



Katılımı çoktu içinde...

GENPA, SONY-ERICSSON'DAN BAYİLERİNE MUHTEŞEM BİR GEZİ...

Temmuz ayında, Sony-Ericsson T66 modelinde yapmış olduğumuz seyahat kampanyası ile bayilerimize, eşleri ile birlikte uzun süre unutamayacakları bir seyahat daha hazırladık. Genpa Sony-Ericsson Ürün Müdürü Tuncay Şen, seyahat detaylarını sizler için aktardı.

Bayilerimiz, eşleri ile birlikte Kemer Hillside Ma Biche Hotel'de Hillside kalitesi ve ayrıcalığı ile 4 gece 5 gün boyunca güneş, deniz ve havuzun keyfini çıkardılar. Antalya'nın en güzel koylarına sahip olan Göynük'e gece ve gündüz, farklı güzellikler taşıyordu. İlk gün otele yerleşen misafirlerimiz kısa bir dinlenmenin ardından mavi denizin tadını çıkardılar.

Akşam geleneksel Hillside Mutfağının lezzetli açık büfesi ile tadılan yemekler ve yemekten sonra muhteşem bir iskele partisi ile havai fişek gösterisi vardı. Seyahatin ikinci günü istikamet Köprülü Kanyon'du

ve herkes rafting için sabırsızlanıyordu. Köprülü Kanyon'un hırçın sularında kürek sallayan bayilerimizin botlar arası yapılan su savaşları ile keyiflerine diyecek yoktu. Kürek çekmekten yorgun düşen bayilerimizin yardımına yöreye özgü hazırlanmış öğle yemeği yetişti. Ertesi gün ise sıra tekne turundaydı.

Genpa bayileri gününbirlik olarak organize edilen tekne ile çevre koyları gezdi. Cennet koyu ile Ortaçag'dan bu yana ayakta kalabilmiş Phaselis Antik Kenti ve koyu turkuaz rengi deniz, tarih ve iklimin enfes uyumunu bizlere yaşıtıyordu.

Günbatımına yakın, dalga sesleri eşliğinde tekneimiz otelimize yanaştı ve hafızalarımızdan silinmeyecek anılarla bir günü daha geride bıraktık. Seyahatin sonuna yaklaşırken, son gün kurduğumuz Genpa Su Topu Takımı, Hillside'in İngilizlerden oluşmuş başarılı su topu takımını gol

yağmuruna tuttu. Su topuna katılmayan misafirlerimiz ise otelin sayısız aktivitelerinden yararlandı.

Gala yemeğimizde tüm Genpa Ailesi olarak özenle hazırlanmış masamızda Ege şarapları eşliğinde doyumsuz bir sohbetle seyahatin son akşamını noktaladık.

Sezonun en güzel döneminde, güzel bir mekanda, mükemmel bir organizasyonla gerçekleştirdiğimiz bu seyahatin tekrarını yaşamak için sözleşen bayilerimiz, evlerine dönerken kurulan sıcak dostluklarla ve albümlere yansıtacak mutlu fotoğraflarla güzel bir seyahati daha noktaladılar.



Genpa Bayilerinin Rafting keyfi...

GENPA YÖNETİCİLERİNİN ANKARA BÖLGE ZİYARETİ

Genpa Genel Müdürü Fahri Tugay, Satış Genel Müdür Yardımcısı Erdinç Aktuna, Pazarlama Müdürü Berna Akyüz, Strateji ve İş Geliştirme Müdürü Adnan Yücel ile Ankara Bölge Müdürü Mete Yücel ve Turkcell İç Anadolu Bölge Koordinatörü Mehmet Tufan, Ankara Bölge Bayileri ile 2 Temmuz 2002

tarihinde Adore Altınol Oteli'nin bahçesinde düzenlenen akşam yemeğinde buluştu. Karşılıklı bilgi alışverişinin yapıldığı yemekte, sektörün içinde bulunduğu problemler tartışıldı. Tüm Ankara bayilerimizin katıldığı yemekte sektörümüzdeki son durum ve bölgemizdeki gelişmeler

değerlendirildi. Son derece neşeli geçen yemeğin ardından toplantıların gelenekselleştirilmesi kararı alındı.



Genpa Yöneticileri ve Bayileri bir arada

GENPA'DAN NOKIA 5510 CEP TELEFONU ALANA BİR DE TELEVİZYON!

Türkiye'de iletişim sektörünün lider distribütörü Genpa, telekomünikasyon sektörünün öncü firması Nokia ile şaşırtıcı bir kampanyaya imza attı.

Genpa satış noktalarından ve Genpatech mağazalarından Nokia 5510 alan herkes anında 37 ekran Vestel televizyon kazandı.

Kampanyanın bir sürprizi daha vardı. Nokia 5510 ile birlikte yeni bir Turkcell hattı alanlar, Nokia 5510'un özel klavyesiyle her ay 25 mesajı ücretsiz gönderme imkanı buldular. Genpa ve Genpatech müşterilerinin yararlandığı bu ücretsiz mesaj avantajı da, kampanya ile beraber yıl sonuna kadar geçerli olacak.

Böylesi **ne duyuldu,**
ne görüldü!



Şimdi Nokia 5510'lar, Vestel televizyon hediye! 30 Haziran'a kadar Genpa bayilerinden Nokia 5510 alan herkese 37 ekran Vestel televizyon hediye ediyoruz. Üstelik, Turkcell'den 6 ay boyunca her ay 25 SMS bedava! Daymadık, görmedik demeyin; hemen bir Genpa bayisine gelin!

Genpa, Türkiye'de iletişim sektörünün lider distribütörü olarak, Nokia ile ortak kampanya düzenlemiştir. Bu kampanya, 30 Haziran'a kadar Genpa bayilerinden Nokia 5510 alan herkese 37 ekran Vestel televizyon hediye etmektedir. Üstelik, Turkcell'den 6 ay boyunca her ay 25 SMS bedava! Daymadık, görmedik demeyin; hemen bir Genpa bayisine gelin!

TURKCELL **NOKIA** **genpa**

GENPA VE SONY ERICSSON'DAN YAZ KAMPANYALARI...

Genpa ve Sony-Ericsson, tüketici ve bayilere yönelik yazlık kampanyalara imza attı.

Bunlardan ilki T66 ve Dolce Gabana kampanyasıydı. Genpa'dan 24

Temmuz - Ağustos tarihleri arasında T66 alan herkese Dolce Gabana güneş gözlüğü hediye olarak verildi.

Ayrıca Genpa ve Sony-Ericsson işbirliği ile sıcak yaz günlerinde

Genpa bayilerine yönelik bir kampanya daha gerçekleşti. Belirli adetlerde T66 alan Genpa bayileri Kemer Hillside Ma Biche Otel'de 1 hafta hoş bir tatil geçirme fırsatı buldular.

PERAKENDE SEKTÖRÜNDE 2010 YILI SENARYOLARI...



Sosyal Danışmanlık Yönetim Kurulu Başkanı
Suat Soysal

Her sektörde olduğu gibi perakende sektöründe de gelecek senaryoları yapılıyor. Bu senaryoları incelerken birkaç noktaya dikkat etmek gerekli:

1. Bu senaryolar bazı gerçeklere ve bazı tahminlere dayanmaktadır. Bu nedenle tamamiyle reddetmek ne kadar yanlışsa, koşulsuz kabullenmek de o kadar yanlıştır. Adı üzerinde bunlar birer senaryodur. İlgiliye, dikkatle ve sorgulayıcı bir açıyla yaklaşılmalıdır.

2. Senaryolar, genellikle en gelişmiş ülkeler baz alınarak yapılmaktadır. Bu gözden kaçırılmamalıdır. Senaryoları ülkemiz gerçekleri ile bütünleştirerek düşünmek daha doğrudur.

3. Geleceği düşünelim derken bugünü unutmamalıyız. Ülkemiz perakendesine baktığımızda, çok temel bazı konularda eksiklerimiz olduğunu biliyoruz. Bir yanda geleceği düşünmeli, ama bir yandan da günün, deyim yerindeyse "zamanı çoktan gelmiş" uygulamalarına ayak uydurmak için çaba göstermeliyiz.

Bu girişten sonra gelelim gelecek senaryolarından birine. 'Satın almak' ve 'Alışveriş' kavramları birbirinden

ayrılacak olan 2010 yılında, insanlar internet ve digital TV'den giderek artan oranlarda 'satın alma' yapacaklar. Alışveriş ise sosyallik özelliğini koruyacak. Temel ihtiyaçlarını on-line olarak alan insanlar, tasarruf ettikleri zamanı alışverişe ayıracaklar. 'Güven', kilit sözcük olacak. Firmaların müşterilerle ilişkilerinde en önemli unsur, güven olacak. Müşterilerinin güvenini kazanan kuruluşlar ayakta kalacak, diğerleri gerileyecek, hatta yok olacak.

Hizmet, tamamen kişiselleşecek. Müşteri hizmetinin eski anlayışları değişecek. Firmalar, satış elemanları müşterileriyle daha derinlemesine ilişki kuracaklar. Klasik müşteri bilgileri yerini başka bilgilere bırakacak. Firmalar tek tek müşterilerinin beslenme alışkanlıklarını, yaşam biçimlerini, hoşlanmadıkları ürünleri, favori ürünlerini, kısacası, onları birey yapan özelliklerin bir çoğunu bilecekler. Yani müşterilerle ilgili "davranışsal bilgiler" önem kazanacak.

Firmalar, müşteriler hakkında bilgi toplamayacaklar, onlar için bilgi toplayacaklar. En modern ve en geleneksel olanlar ayakta kalacak. Gelecek senaryolarında başarılı olacak şirketler iki kutup olarak ayrılıyor. Birinci kutup teknolojiyi tüm yönleriyle kullanan şirketlere veriliyor. Farklı satış kanallarını, teknoloji desteği ile verimli olarak kullanan perakendeciler bu grupta yer alıyor. Diğer kutupta ise tamamen geleneksel tadda iş yapan kuruluşlar yer alıyor.

"Her Zaman, Her Yerde, Her Şekilde." Perakendecilerin müşterilere verecekleri hizmeti yukarıdaki cümle şekillendirecek. Müşterilere her an hizmet verilecek. Yani günün 24 saati ve yılın 365 günü. Müşterilere her yerde hizmet verilecek ve en önemlisi her şekilde hizmet verilecek. Tek tek müşterilere özel ürünler çok yaygınlaşacak. Örneğin müşterilere kendi isteklerine uygun elbiseler, takımlar dikmek sadece butikvari çalışan kuruluşların yaptıkları bir uygulama olmaktan çıkıp çok yaygın ve alışılmış bir uygulama olacak.

2010 için yapılan senaryolardan bir kesiti ele aldık. Her şey müşteri üzerine odaklanıyor. Ama lafta değil, tamamen pratikte bir odaklanma bu. Bu anlayışlar, ilk bakışta bize çok ulaşmaz görünmüyor. Görünmüyor ama önemli olan düşünmek değil uygulamak. Bunları yazarken 2 şey geliyor aklıma. Birincisi, ülkemizde perakendede daha fazla teknoloji kullanılması gerekiyor. Daha çok teknoloji için yatırımdan önce bilgilenme gerekli. Yani teknolojinin bize sunacağı bilgiyi nasıl kullanacağımızı bilmemiz gerekli. İkincisi, hala müşteri iadeleri konusunda çoğu kuruluşun, bırakan liberal bir politika uygulamayı, politikasız olması.

Sonuç olarak ülkemizde alınacak çok yol var. Krizler başımızdan eksik olmasa da, perakendemizin çalışan, yaratıcı insanları ve kuruluşlarının çabalarıyla tüm bu yolların alınacağına olan inancımız da tam.

ERDEMSOFT EĞİTİM MERKEZİ'NDEN HABERLER

Erdemsoft Eğitim Merkezi'ndeki son gelişmeleri Eğitim Müdürü Fırat Ertem sizlere aktardı.

Web Sitemiz Yenilendi

Erdemsoft Eğitim Merkezi web sitesi yenilendi. Ödeme seçenekleri, fiyat listesi gibi tüm detayların bulunduğu web sitemize İngilizce versiyon da eklenmiş durumdadır. Türkiye'de yaşayan yabancıların ve yurtdışı katılımcıların rahatlıkla tüm detayları inceleyebilmesi için İngilizce versiyon eklenen sitemize, katılımcılarımızın başarı öyküleri, referanslarımız, ayın en başarılı çalışma arkadaşı gibi ilgi çekici başlıklar bulunmaktadır.

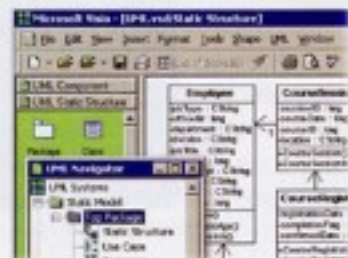
Hergün gelişen ve yenilenen Microsoft sertifikasyonu hakkında geniş bilgi bulabileceğiniz sitemizden sınavlara ve eğitimlerimize kayıt gerçekleştirilebilir. E-Bülten almak isteyenler de sitemizden kayıt yaptırabilir.



<http://www.erdemsoft.net/egitimmerkezi/>

Erdemsoft Bilişim Desteği

Eylül-Aralık ayları arasında en çok talep edilen teknik ve son kullanıcı eğitimleri, Erdemsoft müşterilerine uygun fiyatlar ile sunan Erdemsoft Eğitim Merkezi, genişleyen ödeme alternatifleri ile, 2-12 ay arası kredi kartına vade şansı sunmaktadır. 5'er günlük kampanyalı eğitimleri Erdemsoft Eğitim merkezi web sitesinden ve üye olursanız e-bülten vasıtası ile takip edebilirsiniz. Erdemsoft ayrıca MCSA-MCSE ve MCSD.Net paketlerini 2.yıl dönümü vesilesi ile çok fiyatlara sunmaktadır. 15'er kişilik gruplar halinde eğitim paketleri açan Erdemsoft Eğitim



Merkezi, mezunlarına alternatif kariyer seçeneklerini de, seçkin ortakları ile birlikte sunmaktadır.

Erdemsoft-Berlitz İşbirliği

"Microsoft Eğitimlerine girmek isterim ancak yeterli İngilizce'ye sahip değilim" diyorsanız, dünyanın 52 ülkesinde geçerli, özel Microsoft



Sertifikasyonu için İngilizce derslerine ücretsiz seviye tespit sınavı ile başlayabilirsiniz.

Berlitz'in Bilişimciler için hazırladığı programın ilk bölümü Elementary, Pre-Intermediate ve Intermediate olmak üzere 3 kısımdır. Bölümler 144'er ders ve toplam program, 432 derstir. Hazırladığımız programa öğrenciler gündüz, akşam ve hafta sonlarında katılabilirler. Gündüz programında her bölüm 4,5 haftada, hedeflenen eğitimin tamamı 13,5 haftada tamamlanacaktır. Hafta sonu ve hafta içi akşam programlarında bu süre her bölüm için 9 hafta ve programın tamamı 27 haftadır.

Erdemsoft Gaziantep Eğitim Merkezi

Erdemsoft Eğitim Merkezi, Bilgi ve İletişim Teknolojileri Fuarı'nda idi. Fuarın amacı; hem amatör, hem de profesyonel ziyaretçileri, ofis ve ev teknolojileri, iletişim teknolojileri, bilgi teknolojileri, bilgisayar yazılımları ve kurumsal çözümler üreten sektörlerle buluşturmak.

GAP BİLİŞİM 2002 ile arzulanan, Türk iş dünyasını teknoloji platformunda buluşturarak rekabeti ön plana çıkaracak teknoloji kullanımlarını teknolojinin getirdiği verimlilik, katma değer artışı gibi unsurlarla kriz ortamında şirketler için gereken teknoloji çözümlerini göstermeyi, bilişim sektörünün böyle bir ortamda gerek son kullanıcılara, gerek kurumlara ve profesyonellere sunacağı olanakları, çözümleri geniş çaplı bulabilecekleri bir platform yaratmaktı.



Bilişim Teknolojileri adı altında toplanacak, donanım, yazılım ve iletişim teknolojilerinin itici gücü ile bilgi ön plana çıkmakta ve Bilişim Teknolojileri dış rekabete açılabilir ve dijital dünyaya uyum sağlayabilmek için yaşamsal bir önem taşımaktı.

GAP Bilişim 2002'in, sunduğu her biri teknoloji harikası olan ürün ve hizmetlerin yanısıra bünyesinde düzenlenen etkinliklerle de bilgi ve iletişim sektörünün değişim ve gelişimine yön vereceği inancındayız. Erdemsoft, Gaziantep Eğitim Merkezi Motels ve Electronics fuarlarında da yerini almış durumdadır. Sadece teknik ve son kullanıcı eğitimlerinde değil, İngilizce dil kursları da veren

Erdemsoft Eğitim Merkezi, Almanca dil kursları ile ürün yelpazesini genişletmiş durumdadır. Haftaiçi ve haftasonu alternatiflerini genişleten Erdemsoft, hem yabancı dil hem de bilgisayar eğitimleri doğrultusunda modern altyapısı ile katılımcılarına yepyeni kariyer imkanları sunmaktadır.

ErdemSoft Eğitim Merkezi ASP.NET Workshop Etkinlik Sponsoruydu.

Microsoft Türkiye Ana Sponsorluğunda gerçekleşen ASP.NET Workshop -Türkiye turunda, Erdemsoft Eğitim Merkezi etkinlik sponsoru olarak, 15-16 ve 22 Haziran 2002'de İstanbul Erdemsoft'ta, 3 Ağustos 2002'de ise Gaziantep Erdemsoft'ta ev sahipliği yaptı.

Ev sahibi ve etkinlik sponsoru olan Erdemsoft, yeni içerikle oluşturduğu Microsoft .Net vizyonunu, MCSD-Microsoft Certified Solution Developer (Microsoft Sertifikalı Çözüm Geliştiricisi) sertifikasını kazanmayı hedefleyen katılımcılara tanıttı. 192 saatten oluşan program sonunda 5 adet Microsoft sınavını geçmesi hedeflenen katılımcılar Türkiye ve dünya çapında geçerli olan MCSD sertifikasına Erdemsoft Eğitim Merkezindeki girdikleri sınavlar ile resmileştirdiler. Visual Basic ağırlıklı MCSD paketini 2000 yılında ilk defa açan Erdemsoft, .Net vizyonunda da öncü ve destekçi bir grup olmaya devam etmektedir. Öncelikle .Net Vizyonuna bakacak olursak, bir gün tüm araçların birbiri

ile bağlı olacağı ve bu bağlantı altyapısının internet ile gerçekleşeceği düşüncesine dayanır. Ve artık yazılım, bu altyapı üzerine kurulacak servislerden oluşacaktır. Aradaki haberleşme uygulama ve platform bağımsız olmalıdır ki, bu XML teknolojisinin veri değişimi için tanımıdır. .Net'in ikinci kategorisi ise .Net Framework. Bu altyapının içerdiği teknolojiler ile (örneğin ASP.NET ile) web servisleri ve uygulamaları geliştirmek kolay ve hızlı bir hal alıyor.

ASP.NET

ASP.NET yani Active Server Pages .Net ; Microsoft'un yeni vizyonu .Net ile duyurmuş olduğu internet uygulamaları ve web servisleri için sunucu tarafı yazılım geliştirmeyi kolay, güvenli ve genişleyebilir yapıda sağlayan teknolojidir.

.Net Nedir?

.Net'in basit ve kısa bir açıklaması yoktur. Geçmişte DNA(Distributed internet applications Architecture) yani dağıtık internet uygulamaları mimarisi olarak adlandırılan yapının devamı mıdır? Tabiki hayır, .Net'i üç ana kategoride incelemekte fayda var; .Net Vizyonu, .Net Framework ve .Net Kurumsal Sunucuları...

Son olarak .Net Kurumsal Sunucularından bahsedecek olursak; bunların çoğu bize yabancı olmayan sunucular örneğin SQL Server, Biztalk Server. Kurumsal sunucu ailesinde birçok yeni isim de var; Host Integration Server, Internet Security and Acceleration Server, Mobile Information Server gibi.

Yeni bir teknolojinin iyi bir sektörel başarısı olması için çok ciddi altyapı desteği ile birlikte sunulması gerekmektedir. .Net'e baktığımızda çok geniş kurumsal sunucu ailesi ile çok büyük bir destek sağladığı görülmektedir.

SQL Server ile veri tabanlarımızı en etkin biçimde yönetirken, Biztalk Server ile firmalar arasında veri aktarımını XML teknolojisi kullanarak çok kolay gerçekleştirebiliyoruz.

Internet Security and Acceleration Server ile güvenlik ve internet altyapınızda hızlanma sağlarken, Content Management Server ile sitelerimizin içeriğini kolayca yönetebiliyoruz. Mobile Information Server sayesinde tüm yaptığımız geliştirmeleri günümüzün çok geniş teknoloji ürünleri yelpazesinden herhangi biri üzerinde kolayca çalıştırabiliyoruz.

Microsoft'un geliştirmiş olduğunu sunucuları sayısı her geçen gün artıyor, .Net daha güçlü bir altyapıya taşıyor. Sunucu çeşitliliği sayesinde işler daha modüler bir yapıda gerçekleşiyor ve bir anlamda bu

sunucular ile birlikte .Net tamamlanıyor; Vizyon + Altyapı + Sunucular.

ASP.NET'in Özellikleri

ASP.NET, .Net Framework altında işletim sistemi ile bütünleşik çalışan bir mimaridedir. Klasik uygulamaların kullanabildiği nesneleri aynen kullanabildiği gibi, .Net'in sahip olduğu tüm nesnelere erişebilir ve türetebilir.

ASP.NET sunucu ve istemci tarafını çok iyi bir şekilde birleştirir. İstemcinin kullandığı sistem özelliklerine özgü içeriği sunar, böylelikle istemci tarafında bazı işlemlerin gerçekleşmesi işi hızlandırıyorsa bunu tespit eder ve uygular.

ASP.NET ile içerik program kodundan tamamen ayrılmıştır. Kullanıcı kontrolleri, codebehind gibi özellikler sayesinde görsel içerik ile uğraşan kişiler sadece görsellik, programlama kısmı ile ilgili kişilerin de sadece program kodu ile çalışmasına olanak tanımaktadır.

İstemci-sunucu mimarisi oldukça başarılı bir şekilde ASP.NET'de uygulanmış, yazılım geliştiricinin arka planda neler olduğunu bilmesine gerek kalmadan uygulamalarda önbellekleme ve performans düzenlenmiştir.

ASP.NET tamamen nesneye yönelik programlamayı kullanabilmemizi

sağlayan bir teknolojidir. ASP'de JavaScript veya VbScript kullanılırken ASP.NET'de uygulama geliştirmede kullandığımız diller olan Visual Basic, C# gibi dilleri kullanmamız mümkündür. Böylelikle bir programlama dili kullanmanın tüm avantajlarını uygulamalarımızda kullanabiliriz.

ERDEMSEFT'DAN BAŞARI ÖYKÜLERİ

Son dönem Eğitim Programımızı başarıyla tamamlayan katılımcılarımız.



GÖKHAN KUBALAS
MCP ID: 2502863
Yaş:24
Yeditepe Üniversitesi
İşletme Bölümü
MCSE, MCSABM__ftnref4[4]



ARDA ATA
MCP ID: 2527678
Yaş:20
Boğaziçi Üniversitesi Endüstri
Mühendisliği
MCSA, MCSE,
MCDBABM__ftnref3[3]



ERDOĞAN TOSUN
MCP ID: 2512877
Yaş:27
İstanbul Teknik Üniversitesi
Jeoloji Mühendisliği
İstanbul Üniversitesi
Kontrol Sistem Teknolojisi
MCSE, MCDBA



MURAT YENER
MCP ID: 2504642
Yaş:24
İstanbul Teknik Üniversitesi Jeoloji
Mühendisliği
MCSE, MCSA



İBRAHİM CANDEDE
MCP ID: 2764682
Yaş:21
Açık Öğretim Fakültesi İşletme
Bölümü (2.Sınıf) MCP

BM__ftn1[1] MCP: Microsoft
Certified Professional - Microsoft
Sertifikalı Profesyonel

BM__ftn2[2] MCSE: Microsoft
Certified Systems Engineer - Microsoft
Sertifikalı Sistem Mühendisi

BM__ftn3[3] MCDBA: Microsoft
Certified Database Administrator -
Microsoft Sertifikalı Veritabanı
Yöneticisi

BM__ftn4[4] MCSA: Microsoft
Certified Systems Administrator -
Microsoft Sertifikalı Sistem Yöneticisi

ERDEMSEFT

İstanbul'da Eğitim - Akademi - İhtiyaçınıza Uygun

MCSA - MCSE 990 000 000 ₺

OFFICE XP 90 000 000 ₺

Kurslar hakkında 24 saat yanıt verdiğimiz destek

http://www.erdemseft.com.tr/egitimmerkezi/

0212 359 05 72

Microsoft
CERTIFIED
Systems Engineer

Microsoft
CERTIFIED
Solution Developer

Microsoft
CERTIFIED
Systems Administrator

Microsoft
CERTIFIED
Professional

ERDEMSEFT Eğitim Merkezi'nde eğitimlerini başarıyla tamamlayan ve sertifika sınavlarına girip Microsoft sertifikalarına sahip olan katılımcılarımızın başarı oranı %90'dır. Derslere devam eden ve Erdemsoft Eğitim Merkezi metodolojisine harfiyen uyan tüm katılımcılarımız sınavlarını başarı ile vermektedir.

Siz de, ERDEMSEFT Eğitim Merkezi'nde eğitim alarak bu sertifikasyonlara sahip olmak istiyorsanız, lütfen (0212) 359 05 72 no'lu telefondan müşteri danışmanlarımızla bağlantı kurunuz.

ARTIK ZENGİN OLMAK HEM ÇOK KOLAY, HEM DE ÇOK EĞLENCİLİ!

Televizyona çıkmadan, TV yarışmalarına katılın, hergün 1 milyar TL kazanın!

Televizyon yarışmaları artık DIGITURK ile boyut değiştirdi. DIGITURK üyelerinin yepyeni yarışması "Ah 1 zengin olsam!" yayına başlamasından bu yana her gün katılım oranı ile bir rekora daha imza atacağı benziyor. Evinden çıkmadan, herhangi bir televizyon programına katılmadan sadece kumandanın tuşlarını kullanarak katıldığınız bu yeni yarışma ile her gün 1 milyar lira kazanma şansınız var.

Bu yarışmaya katılmak isteyenlerin tek yapması gereken Digi Kumanda'larıyla 580 nolu kanalı



Ah 1 Zengin Olsam Yarışması Digtürk 580 Nolu Kanaldır

tuşlayarak, 15 soruya doğru cevap vermektir. DIGITURK Üyeleri,

diledikleri kadar yarışarak kazanma şanslarını arttırabilirler.

UYDU HIZIYLA İNTERNET ERİŞİMİ DÖNEMİ BAŞLADI...

SUPERONLINE, şimdi DIGITURK ve EUTELSAT işbirliği ile internete hızlı erişimin keyfini sunuyor.

Türkiye'de internetin yaygınlaşması ve etkin kullanım alışkanlığının artması için önemli bir adım olarak değerlendirilen genişbant internet erişim hizmeti, elektronik ticaret uygulamaları ve küçük ofisler için devrim niteliği taşıyor. 2005 yılında Amerika'da internet erişimi olan evlerin %73'ünün

genişbant teknolojisini tercih edecek olması ve genişbantın tüm dünyada giderek vazgeçilmez bir çözüm olması, bizi de abonelerimize en uygun maliyetler ve en yüksek kalitede genişbant hizmetini sunmamızı kaçınılmaz kıldı. Bu kapsamda SUPERONLINE internet erişim sağlayıcılığı, DIGITURK dijital televizyon teknolojisinin sunduğu avantajları ve EUTELSAT genişbant internet erişim hizmeti tecrübesini bir araya getirerek SKYRUNNER'ı abonelerin hizmetine sunulduğunu



söyleyen Superonline Genel Müdürü Savaş Ünsal, Türk Telekom hizmetlerinin liberalleşmesinin ardından alternatif ve uygun maliyetli çözümleri sunmaya devam edeceklerini belirtti. SUPERONLINE Skyrunner ile kullanıcılar, internete telefon hattı (max 56Kbps) üzerinden erişecek, dönüşü uydu üzerinden (512Kbps) sağlayacaklar ve dial-up bağlantıya oranla ortalama 10 kat daha hızlı bir internet erişimine sahip olacaklar.

GSM'DE FARKLILIK DÖNEMİ...

GSM sektörüne Genpa ile birlikte başlayan Elektro Mekanik İş, 2000-2001 döneminde Güney ve Güney Doğu Anadolu Bölge Birincisi oldu. Elektro Mekanik İş firmasının sahibi Murat Yüksekbaş, Genpa Bölge Müdürü Nejat Öget'e başarısının sırrını anlattı.

Murat Bey, kaç yıldır GSM sektöründesiniz?

1994 yılından beri Genpa bayii ve Turkcell abone merkezi olarak sektördeyiz. Club Nokia ve Sony-Ericsson servis noktası olarak da teknik servis hizmetleri vermekteyiz. GSM sektörüne Genpa ile beraber başlayıp birlikte büyüdük. 1994 yılında küçük bir büroda ilk satışımızı Ericsson 197 cihazını satarak gerçekleştirdik. Cihazın satış fiyatı ise 1300 \$'dı. Gün geçtikçe mağaza sayılarımızı çoğaltarak 5'e yükselttik.

Satışlarınızı arttırmak için kullandığınız pazarlama faaliyetleri nelerdir?

Cep telefonu satıcıları olarak "Alo Türkiye" kampanyasıyla çok iyi bir satış başarısı elde ettik ve satış patlaması yaşadık. Satıştaki başarımızı aktif pazarlama ve diğer markalarla işbirliği içerisinde yaptığımız



Elektro Mekanik İş firması sahibi Murat Yüksekbaş



Elektro Mekanik İş çalışanları

promosyonlara bağlıyoruz. Örneğin Mc Donald's, Pizza Hut, Burger King gibi markalarla hediye çeki vererek, hem Genpa markasını hem de kendi firma isminizi Mersin İli sınırları içerisinde duyurduk. Bu tarz projelere devam etmenin yanı sıra, yeni projelere de imza atmayı sürdürüyoruz. Örneğin, Gima mağazalarıyla Turkcell'in konseptine uygun "Shop in Shop" projesini başlattık ve 5 ayrı ilde mağazalarımızı açtık. Kapsamlı hizmet, mağaza ve ürünlerimizi nasıl daha düzgün sunabiliriz anlayışının bizlere ve sektöre hem kâr getireceğini, hem de sektörde prestij sağlayacağını düşünüyorum.

Genpa ile iş ortaklığınızın size sağladığı avantajlardan bahsedermisiniz?

Genpa'nın bir aile şirketi olması sebebiyle sorunlarımızı direkt olarak

en yetkili kişiye anlatabiliyoruz ve çözüme anında ulaşabiliyoruz. Bu da bize ticari anlamda esneklik sağlamakta ve güven vermektedir. Biz Genpa ile aynı anda GSM sektörüne girdik, iyi günde kötü günde beraber olduk ve bu şekilde de yolumuza devam edeceğiz. Şirketteki en büyük gücü aynı zamanda eşim Berna'dan da almaktayım, tüm projelere beraber karar verip başarıyı beraber kucaklamaktayız.



Mersin Bayii

NİL SEVDASI

Şair - Gezi yazarı: Dursun Özden



Dursun Özden

Sudan'da suya şir yazdım. Sudan, bir kara sevda. Akdeniz evrenin yüreği. Tüm ırmaklar Akdeniz'e akar. Dünyanın şah damarı Nil, ona türkü yakar. Akdeniz'in gözyaşları Nil'e, Nil kaynağına akar döne döne... Dipten gelen bir dalga'nın karşı konmaz akışıyla sarsılıyor Afrika. Sudan, sudan sebepten geri kalmasın diye.

Sevgi ve dokunuşun, yazı dili bilmeseniz de, içsel dile konuşmanın, bir olimpiik meşalesi gibi içimizdeki feneri yakmanın ve tüm dünya çocuklarıyla birlikte sonsuzluğa zıplamanın coşku ve hazzını yaşadım Sudan'da... Piramitlerde tanrılarla ve krallarla dans ettim. Şelalede yundum, günahlardan arındım... Cuba'da bir lacivert derili sünnetli güzelle şarkı söyledim,



Omdurman halkı çarşı

dolunay zamanı... Marah Dağı'nın ceylanları ile göçmen kuşlar gibi Samanyolu'nda iz sürdüm. Mavi Nil'de altın buldum. Beyaz Nil'de sevdalandım, allandım... Yoleri-gezgin derviş güneşi içiyor gül memeden... Su, su, suda, Sudan'da can bulur bu sevda... Nil sevdası, bir aşk kokusu bizi yollara düşüren... Nil'in suladığı uçsuz bucaksız bir ülke Sudan. Dünyanın en sıcak, Afrika'nın en büyük ülkesi.

Sudan'da bir sevda gezisi sürüyor... Alışveriş için Başkent Hartum'un en renkli insan manzaranın görüldüğü Omdurman pazarına "rekşa" denilen üç tekerlekli sarı ya da kırmızı, iki kişilik taksi ile gitmenin ayrıcalığı var. Pazar yeri, gökkuşağı renginde gıysilere bürünmüş güzel Sudanlı kadınların arasında, kendinizi çiçek bahçesinde zannedersiniz. Ülkenin her yanında kurulan halk pazarlarının görüntüsü de bundan farksız.

Sudan'ın her köşesi bir turizm cenneti. Kuzeyde şelale, piramitler, safari, uçsuz bucaksız çöl ve beyaz tek hörgüçlü develerle göç eden yerliler... Batıda Jabal Marah Dağı'nın yağlı güreşçisi pehlivanlar... Doğuda hayvanlar aleminin ve asırlık ağaçların gizemi... Güneyde yüzleri işaretli ilkel kabileler. Konuksever Barya halkı. Dinka, Silluk, Cunup, Şavaya, Dongolavi, Rufai, Capli, Saygi, Barya ve öteki 157 etnik kabilenin dilleri, inançları ve özgün yaşam tarzları ise, bir başka araştırma ve gezi konusu... Sudan'ın boydan boya beline dolunay alkan Nil, bir başka kara sevda...



Omdurman Şehrinde Mahdi Camii

Cuba bölgesinde yılanlarla elmas çıkaran Barya kabilesinden veteriner Ambrose Jabara, "sunaf" denilen dudağın içine konulan çamur halindeki tütünlü çıkarkeyif oluyordu. Dinka kabilesinin güzeli Haway Mohamed, resim çektirirken öpücük yollamayı unutmuyor.

Port Sudan'da İngiliz Ana Okulu'nun üç kız kardeş öğretmeni Habayb, Maryem ve Usuriye Ahmed çocuklarla oynarken, Türk kökenli olmanın bir başka konukseverliğini sergiliyordu. Düzgün İngilizce konuşan baba Hüseyin Ahmed ve anne Sümeyya'nın közde sunduğu acılı Sudan kahvesinin tadı damağımızda kaldı. Sudandaki Türkler, Anadolu konukseverliğinin bir örneği. Acı kahvenin kırk yıl hatırı sayılırmış.



Sudan'lı kadınlar

TAM POTOL TURNEYA DÖVCE NİĞİLİ "GENPATENTAKİTİ" İNŞAAT KİTİ



Osmanlı tarafından yapılan İskî Suakin şehri kapısı

Sudan Hava Yolları'nın ikram ve konukseverliğine ek olarak; prensesler kadar güzel hostes Tahani M.Osman'ın söylediği ve şarkılarda dillenen bir sevdâ şîri de şifalı: "Hayatım hayatım / Kalbim seninle / Aşkımızın adıyla / Hayatım sana feda / Senin sevgine feda / Yangınım dokun bana..." Sudan'da yaşam, suda, karada ve havada; her yerde şîr sıcaklığında... Sevgiler Tahani...

Kaldığımız otelin en güzel kızı, hiç kuşkusuz Omdurmanlı Tabow... Onun yürek kıpırtısında ve Şile bezi gömleğinin desenlerinde göçmen kuşlar yol alıyor. Turnalar zamanı... Altı saat süren, bir pikapın arkasında açıkta, toz ve bozuk patika yollarda hayvanlar alemine gitmenin serüveni başlamıştı. Sinnar Eyalet Valisi'nin ve farklı kabilelerden oluşan meclis



Sudan'lı bir seyyah

üyelerinin konukseverliği bizi şaşırtmıştı. 50 derecede yola koyulma zamanı geldi. Sinnar Turizm Müdürü Merzuk Aşık, rehber Dr. Necmettin, güvenlik görevlisi Musa ve sürücümüz Calca Vezir ile birlikte "Godya" adı verilen silindirik evlerin bulunduğu köylerden Etiyopya sınırında bulunan Dinar Hayvanat Bahçesi'ne doğru yola koyulduk.

Yabani ve zorlu yaşam bizi bekliyor. Yol boyunca karayolları çukurlarını tamir eden çocuklara bahşiş vermeyi ihmal etmiyoruz. Bir köyde kahve molası veriyoruz. Elektrik olmadığı için jeneratörle aydınlatılan dükkanlar, zaman zaman karanlıkta kalıyor. Arabamızın ön farları işimizi görüyor. Çocuklar başta olmak üzere satıcılar yanımıza koşuyor. İlk kez beyaz bir insan gören kimi kadınlar ve çocuklar, tenimize dokunarak beyaz tenimizin kararmaması için korunmamızı öğütlediler. Yer sedirlerinde oturarak, acılı Sudan kahvesi içip, yorgunluğumuzu bir nebze unuttuk. Tam hareket etmek üzereyken, arabamızın iki tekerinin patladığını görmemiz, bizi şaşırttı.

Askerlerin yardımı ile lastikçi bulundu ve uzun bir uğraştan sonra gece tekrar yolculuk başladı. Gece yarısı saat 1 civarında, askerler durdurarak güvenlik kontrolü yaptılar ve izin belgesini inceleyip, telsizle merkez karakollarına bilgi verdiler. Daha ileriye gitmemizin tehlikeli olduğu ve sabahtan hareket edebileceğimiz söylendi. Gitmemize izin verilmedi. Askerlerin ulaşım aracı

develer, ceylanlar, maymunlar, öteki yabani hayvanlar, bir manga (11 kişi) asker ve biz yerde sere serpe uyukladık. Sabah askerlerden birinin okuduğu ezanla uyandığımızda, üzerimizden irili ufaklı koloni halinde yaşayan maymunlar atlıyordu... Ötelerde ceylanlar, deve kuşları, domuz yavruları ve yaban tavukları bizi "Günaydın!" (Sabah El-Hayr! - Sabah El-Nur!) diyerek selamlıyordu. Askerlerin sunduğu sıcak kahveyi içtikten sonra, tekrar gün doğmadan yabani yaşama doğru hareket başladı.

Dünyanın en zengin ve doğal hayvanlar aleminde, farklı ve uçuk yaşamın dayanılmaz serüveni bizi bekliyor. Kamera, fotoğraf makinesi ve öteki hazırlıklar tamam...

Burada geçen her an, korkulu, tehlikeli ama bir o kadar da heyecan ve haz vericiydi. İyi bir iş çıkarmanın coşkusu tüm olanları, mahrumiyeti ve yorgunluğu unutturmuştu. Beslenme, yakat ve sağlık malzemelerimiz bitmek üzereyken bizim de işimiz bitmişti...



Ni Nehirinden bir görünüş



Sudan'da bir taksit...

Gecenin dinginliğini bozan yabancı hayvan sesleri, yerlilerin tam tam seslerine karıştığı an; konuklarına sünnetli eşlerini sunan kabilenin, ertesi sabah mutluluk dansındaki coşku, dolunayın törelere uymanın ve doyuma ulaştığının bir kanıtı olarak algılanır. Sunuyu kabul etmezseniz, çok üzülürler, acı çekerler ve büyük saygısızlık olarak değerlendirilir. (Bulaşıcı hastalıklara dikkat!) Sabah yapılan ateş dansı, zikire dönüşür. Bir hüznü ayrılık başlar...

(WHO) Dünya Sağlık Örgütü'nün verilerine göre, Afrika'da 80 milyon sünnetli Müslüman kadın var. Geçen yıl, Kongo'da yapılan referandum sonucu, kadınlarda sünnet olma yaşı en küçük 18 olarak kabul edildi. Bu oldukça olumlu karşılandı. Sudan başta olmak üzere, öteki İslam ülkelerinde de kızlar, artık törelere göre değil, kendi bedenleri üzerinde kendileri karar vererek, sünnet olmak istemiyor. Kadınlara bir mal gibi değil, bir insan gibi muamele görmek istiyorlar. Bunun savaşımını veriyorlar. Sevgiyle... Sıcak, güzel, dostça ve çağdaş...

Sıcak yemeği özlemiştik. Kızıl Deniz'in "bhar" adlı beyaz balığı ile Mavi Nil'in "byad" adlı kırmızı bıyıklı balığının damak tadını unutmak mümkün değil...

Gök kubbenin lacivert rengine bürünmüş hüzmeleri, Samanyolu'ndaki dudak izinin ve Venüs yıldızının bu kadar yakın ve parlak olduğuna şaşmayın... Sıcak gece rüzgarları, saçlarınızı ve bedeninizi okşarken; dolunayla dans etmeyi unutmayın... Eğer bir akşamüstü gün batımında, 11 bin metre yükseklikte uçuyorsanız; kızıl bir örtünün Kara Afrika'yı sardığına tanık olacaksınız...

Artık Sudan'da çocuklar ve yoksul kadınlar, "bahşiş" isteyerek dilenmiyor... Hediyelik eşya satarak ya da hizmet sunarak, turizme kendi ölçülerinde katkıda bulunuyor. Sudanlılar turizmi öğreniyor... Sömürgecilerin binlerce yıl uyuşturduğu kara uykularından silkinerek... Bir de fotoğraf çekmenin yasak olmaması gerektiğini öğrenseler... Nil nehri daha bir sevdalı olacak...

Tüm tarihi yakınlıkların ötesinde, Sudan-Türkiye dostluğunu ören herkesi kutlamak istiyorum. Özellikle de Türk kökenli Sudan Maliye ve Milli Ekonomi Bakanı Abdel Rahim Hamdi, Dış Ticaret Bakanı Abdel Hamid Musa Kahsa, Devlet Bakanımız Prof. Dr. Ramazan



Sudan'ın gelin ve damat

Mirzaoglu, Büyükelçimiz Duray Polat, Sudan Büyükelçisi Dr. Bahattin Hanefi, Sudan İstanbul Fahri Konsolosu Dr. Zeynel Abidin Erdem ve öteki herkese şirir sıcaklığında dostlukla...

Çokolata sevgilim, karkaden güzelim Sudan'da; kızıl "taleh" ağacından yapılan baston ve tam tam müziği eşliğinde; yerli "Ardah dansı" sonunda sizde dinsel, tinsel ve tensel doyuma ulaşacaksınız... Vecd'e geleceksiniz... Sudan; müzik, dans, doğa, sıcak, gökkuşağı, dost, sevgi, insan ve şirir...

Oysa ben, tüm gezi süresince elimden bırakmadığım; Sudan'ın ünlü şairi (yerlilerin şiirini yazan) El Feyturi, klasik şiirin öncülerinden Tacüssir Hasan ve simgeci şiirin babası Muhyittin Faris'i okuyorum. Yeniden...

Gezi haritanızda Sudan'ı işaretlemeyi unutmayın. Sudan'a turist gelin, dost ve Sudanlı olarak dönün. Sudan sizi bekliyor. Tüm konukseverliği ve gökkuşağı bereketinde sıcaklığı ile... Bir Nil sevdası yaşayanlar...



TAM FUTBOL TURNUVASI HEYECANLI GEÇTİ “GENPATECH TAKIMI BAŞARIYA KOŞTU”

2 Temmuz 2002 tarihinde 71 takımın katılımı ile başlayıp Temmuz ayı boyunca devam eden çekişmeli ve heyecan dolu Turkcell Tam Futbol Turnuvası maçları sonunda bölge şampiyonları yarı final ve final maçlarını 02-04 Ağustos 2002 tarihleri arasında Antalya Mirage Park'da oynadılar.

Finaller sonunda Türkiye Şampiyonu takımın oyuncularını çift kişilik bir haftalık yurtiçi seyahatine katılım hakkı kazandılar.

Turkcell Tam Futbol Turnuvasında takımımız Genpatech, 1. grup eleme maçlarında grup birincisi olarak, İstanbul finallerine katılmaya hak kazandı ve İstanbul 3.'sü oldu.



Genpatech takımı birarada

TURKCELL “BU YAZ PAKETİ” KAMPANYASI GERÇEKLEŞTİRDİ.

Turkcell, Genpa, diğer distribütörler ve üretici firmalarla ortaklaşa hazırlanan, televizyon, radyo ve yazılı basında yoğun reklam çalışmaları ile desteklenen “Bu Yaz Paketi” isimli bir kampanya gerçekleştirildi.

20 Temmuz 2002’de başlayan bu kampanya ile yeni Turkcell hatları

hem oldukça uygun fiyatlarla Ericsson A3618, Motorola T191, Nokia 3310, Siemens C45 telefonları ile satışa sunuldu, hem de 1 ve 2 yıllık alternatiflerle, her ay 30 dakika boyunca değişmeyen fiyatlarla, kampanyaya katılanlara konuşma imkanı sağlandı.

**TURKCELL'DEN
BUYAZ
PAKETİ!**

Bu kampanya 50 milyon TL
2 yıllık konuşma hakkı 200 milyon TL
Yaz paketi 200 milyon TL

TURKCELL

MAXİMESAJ İLE HAYATIMIZ RENKLENDİ

Turkcell'in Maximesaj servisi ile sevdiklerinize hareketli ve sesli mesaj gönderebilirsiniz.

Turkcell, Multimedya Mesaj Servisi (MMS) olan "MaxiMesaj"ı tüm Türkiye'de kullanıma sundu. Aboneler, Turkcell'in Türkiye'deki kapsama alanı içinde yer alan her yerden, MMS uyumlu cep telefonlarıyla başka bir cep telefonuna veya e-mail adresine renkli resim, ses kaydı, melodi ve yazı içeren mesajlar gönderebilecek.



Gelio ve Küçük Gelio

Kısa mesaj servisinin (SMS) geliştirilmiş versiyonu olan MaxiMesaj, MMS destekli cep telefonları ile kullanılabilir. MMS'i desteklemeyen telefonlara gönderilen mesajlara WAP üzerinden ya da (www.maxi.turkcell.com.tr) web üzerinden erişmek mümkün.

Servisi kullanabilmek için bir kayıt işlemi ve telefon ayarı yapılması gerekiyor. Kayıt işlemi, kısa mesaj ile, www.turkcell.com.tr web sayfasından, WAP üzerinden ya da 444 0 532 Turkcell Müşteri Hizmetleri'ni arayarak yapılabilir. Ayrıca Turkcell

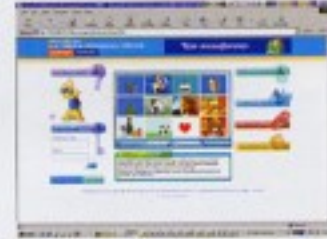
Extra'larda da ürün danışmanları MaxiMesaj ile ilgili tüm sorulara destek veriyorlar.

13.8 milyon abonesiyle Avrupa'nın en büyük 10 operatöründen biri olan Turkcell, MMS teknolojisini lanse eden dünyadaki öncü operatörlerden. Bunlar arasında İtalya'dan Omnitel, Norveç'ten Telenor, Finlandiya'dan Radiolinja, Macaristan'dan Westel, Polonyadan ise Era bulunmaktadır.

Turkcell aboneleri, MaxiMesaj'dan Ekim ayına kadar ücretsiz yararlanabilecek. Bu süre sonunda MaxiMesaj'ın kullanım bedeli, gönderilen data miktarına bağlı olmaksızın gönderilen mesaj başına 7 kontör ya da 490.000 TL olarak ücretlendirilecek.

Turkcell "önce müşteri" anlayışı ile müşterilerini dinleyerek onlara teknolojik yenilikleri içeren, beklentilerini karşılayabilen ve kullanımı kolay servisler sunmayı amaçlıyor. Bu amaca paralel olarak yıl sonuna kadar 150 adete ulaşacak olan yeni Turkcell Extra'ları müşterilerinin hizmetine sunuyor.

Turkcell müşterileri, Turkcell Extra'lardan hayatı kolaylaştıran yeni ürünlere ulaşabilecek ve uygulama olanağını bulabilecek. Bu noktalarda bulunan tecrübeli, özel eğitilmiş ürün danışmanları Turkcell hizmetleriyle ilgili her türlü konuda destek verecekler.



Turkcell Extra standından bir görüntü

TURKCELL YILIN İKİNCİ ÇEYREĞİNDE 1.1 MİLYON YENİ ABONE KAZANDI

Turkcell abone sayısı, geçmiş son 12 aylık dönemde %22 artış göstererek 2002 yılının ilk yarı sonunda 13,8 milyona ulaştı.

2002'nin ilk çeyreğinde 511.000 yeni abone artışı sağlayan Turkcell, bu rakamı ikiye katlayarak şebekesine ikinci çeyrekte 1,1 milyon abone aldı. Böylece, Turkcell'in faturasız hattını kullananların sayısı 9,2 milyon, faturalı hattını kullananların sayısı ise 4,6 milyona ulaştı.

Turkcell 2001 yılını 12,2 milyon

aboneyle tamamlamıştı. 2002 yılının ikinci çeyreğinde Turkcell şebekesine dahil olan 1,1 milyon yeni abonenin %91'i faturasız, %9'u da faturalı hattı tercih etti.

Turkcell Genel Müdürü Muzaffer Akpınar, "Ülkede yaşanan ekonomik zorluklara rağmen, pazardaki lider ve güçlü konumunu devam ettiren Turkcell'in abone sayısındaki bu artış, yılın ilk yarısında oluşan pazardaki olumlu beklentilerin sonucudur." dedi.

"Türkiye'nin ekonomik büyüme yapısına uygun ve ihtiyaç duyulan en yüksek kalitedeki mobil iletişim ürün ve hizmetleri müşterilerimize sunmaya ve pazardaki lider konumumuzu sürdürmeye kararlıyız." diye ekledi.



TURKCELL 5. KEZ BİLİŞİM CEBİT EURASIA FUARI ANA SPONSORU

Turkcell yeni servisleri ile 3-8 Eylül'de Bilişim Cebit Eurasia'ya katıldı.

"Bilişim Cebit Eurasia'da ziyaretçilere kapsamlı mobil ses ve veri iletişimi ürünlerini sunan Turkcell, kurumsal müşterilerini fuar boyunca ana standında ağırladı. Turkcell fuar boyunca süren birbirinden eğlenceli yarışmalar dans gösterileri, şovlar ve servis tanıtımları düzenleyerek, fuarın canlı ve renkli geçmesine büyük katkıda bulundu.

Fuar giriş alanına kurulan klimalı ve özel ses geçirmeyen malzemeden oluşan Turkcell Konuşma Kabinleri de, sessiz ve serin bir mekanda görüşme yapmak isteyen abonelere hizmet verdi. Fuarda ayrıca, Turkcell

Tin ve FalCell Çadın yer aldı. Turkcell, eğlenceli şovlar düzenleyerek, standlara davet ettiği ünlü konuklarıyla fuar ziyaretçilerinin standı ziyaret etmesini ve Turkcell'in hayatı kolaylaştıran servislerini tanımalarını sağladı.

Turkcell Genel Müdürü Muzaffer Akpınar, fuara katılımdaki ana amacın Turkcell'in sunduğu servisleri müşterilerine birebir tanıtmaya fırsatı sağlaması olduğunu belirtti. Akpınar "Amacı müşterilerini bilgilendirmek, eğlendirmek kısaca onların hayatını kolaylaştırmak olan Turkcell, tüm gün boyunca gerçekleştiren yarışma ve etkinliklerle servislerini ziyaretçilere tanıtır, denemelerini sağladı." dedi. Akpınar, 21. Yüzyılın çağdaş insanına

geniş iletişim imkanları sunmak için çalışan Turkcell'in, en son teknolojik gelişmeleri dünyayla eş zamanlı olarak müşterilerine sunmaya devam edeceğini belirterek, "Turkcell, önce müşteri anlayışıyla müşterilerini dinleyerek onlara teknolojik yenilikleri sunan, beklentilerini karşılayabilen ve kullanımı kolay servisler sunmayı amaçlayan bir anlayışla çalışmaktadır." dedi.



Turkcell standının bir görüntüsü

SONY-ERICSSON T200 İLE EĞLENCELİ MESAJLAŞMA

Sony-Ericsson'un yeni telefonu T200 Genpa Bayilerinde...

T200, birçok kullanıcının bir telefonda beklediği kolay kullanım, mesajlaşma ve eğlence özelliklerini uygun fiyatla kullanıcılara sunuyor. Bu üçlü bant ve GSM/GPRS telefonu beş kıtada kullanılıyor.

T200 ile eklenebilir dijital kamera olan CommuniCam MCA ve - MCA 10view'u kullanarak fotoğraf çekmek, çekilen fotoğraflara telefon ekranı üzerinden bakmak, bir e-posta olarak sevdiklerinize göndermek mümkün. Resimler CommuniCam'de ya da bir online web albümünde saklanabiliyor.

Telefonun güçlendirilmiş görüntüleme ve kişiselleştirme özelliği olan Resimli Telefon Defteri ile kullanıcılar adres defterinde yer alan isimlere resim ekleyebiliyorlar.



Sony Ericsson T200

Telefon çaldığı zaman ya da birisini aramak istediğimizde ekranda isim ile beraber resim de görünüyor. Resimler CommuniCam ile çekilebildiği gibi, İnternet'ten indirilmiş bir resim de olabiliyor. T200, eğlenceli beş oyuna sahip; Ballpop, Q, Path, Pulldown ve Tennis. Telefonun buz mavisi ve siyah olmak üzere iki rengi bulunuyor. T200'ün takvim özelliği toplantıları, doğum günlerini ve önemli tarihleri unutmamak için en iyi yol.

13 saatten fazla konuşma ve 220 saatten fazla bekleme süresi ile T200 kolay kullanım, uzun konuşma ve bekleme süresi ve birçok mesajlaşma ve görüntüleme özelliklerini uygun fiyatla bir araya getiriyor.

SONY-ERICSSON'DAN MINİMALİST TELEFON T600

Sony Ericsson'un, yeni cep telefonu T600'e, Genpa satış noktalarından ulaşabilirsiniz.



Sony Ericsson T600

Üçlü bant özelliğine sahip bu küçük cep telefonu, resimli, melodili mesaj (EMS), kolay kullanımlı ajanda, online servislere erişim (WAP) ile kapsamlı bir telefon defterine ve muhteşem bir görüntüye sahip. Mesaj kabiliyeti yüksek bu küçük cep telefonu aynı zamanda da çok hafif.

Telefonun içinde çeşitli konularda etkileyici resimlerden oluşan bir resim galerisi mevcut ve bir metinli mesaja bu resimlerden birini eklemek de çok kolay. Bir mesaja alkış sesi, zil sesi ya da bir melodi besteleyip eklemek mümkün. Bunu gerçekleştirmek için

gerekli olan EMS özelliği T600'de de var. T600 Smart Mesaj da alabiliyor.

Oyunseverler için de T600'ün bazı oyunlarda kullanıcıya titreşim yoluyla karşılık veren eğlenceli oyunları var. Üçlü bant özelliği olan ve üç kıtada kullanılan bu telefon, seyahati sevenler için de çok ideal.

NOKIA'DAN SEÇKİN KÜLTÜR ANLAYIŞINA YENİ BİR ÖRNEK NOKIA: 8910

Nokia, titanyum maddesiyle kaplı ve sağlam yapısıyla ileri teknolojiye ışık tutan kusursuz bir tasarım örneği. Nokia 8910 ile seçkin kültür anlayışına yeni bir boyut kazandırdı.

Dokunma estetiği ile kullanma zevkinin aynı üründe bulunduğu, gerçek titanyum malzemesinden üretilen, Nokia 8910 kullanıcılarının beğenisine sunuldu.

Nokia 8910, dış etkenlerden korunmasında en büyük etken olan titanyum malzemesi ile bir çelik kadar sert, fakat bir o kadar da hafif olan tasarımı, zarif bir hareketle açılan otomatik kapağı ile kullanıcılara özel

bir telefona dokunmanın ve kullanmanın zevkini yaşıyor.



Nokia 8910

Nokia 8910 ile kullanıcılar, GPRS sayesinde mobil internet hizmetlerine

sürekli olarak bağlanabilir, bluetooth uyumlu diğer bir cihaza kablosuz bağlantı olanağından yararlanabilirler.

Bluetooth sayesinde kullanıcılar telefonları ile uyumlu bir PC arasında, telefon defteri ve takvim bilgilerini senkronize edebilir aynı zaman da bilgileri diğer kullanıcılar ile paylaşabilirler.

Nokia 8910, dinamik hafızası ile 500'e kadar isim kaydedebilme, hızlı erişim için grup oluşturma, kişiselleştirilmiş zil tonları, ses komutları, ses kaydetme ve sesle arama özellikleri ile zengin bir içeriğe sahip.

NOKIA 6610 İLE MULTİMEDYA MESAJLAR ŞİMDİ DAHA RENKLİ

Nokia, üç bant GSM 900/1800/1900 şebekelerine sahip yeni ürünü Nokia 6610'da, Java ve MMS özelliklerini, kaliteli görüntü sunan renkli ekran ile birleştirerek teknolojiye devrim yarattı.

Kaliteli görüntü sunan renkli ekranı, yüklenebilir uygulamalara olanak sağlayan Java teknolojisi ve MMS kapasitesi gibi teknolojik özelliklere sahip Nokia 6610, tasarım ve teknolojiye önem verenlere eşsiz kullanım kolaylığı sunuyor.

Tüm Nokia modellerindeki küçük renkli ekranlara göre ayarlanmış olan, 40 kullanıcı birimine dayanan Nokia 6610, 4096 rengi destekleyen renkli ekranı ve Multimedya Mesaj Servisi (MMS) ile birlikte zengin bir iletişim içeriğini kullanıcılara sunan, WAP browser sistemi, takvim ayarlama ve yönetim defteri özellikleri ile mobil uzmanlara yönelik bir telefondur.

Nokia 6610, çok sesli zil tonları ve entegre stereo FM radyosu ile kullanıcılarına yüksek ses kalitesini de sağlıyor.



Nokia 6610

NOKIA'DAN ÜÇ BANTLI YENİ STİL TELEFON NOKIA 7210

Nokia'nın yeni telefonu Nokia 7210, renkli ekranı, Multimedya Mesaj Servisi (MMS), Java teknolojisini destekleyen içeriğiyle ve tarzıyla cep telefonu sektörüne yeni bir renk katıyor.

Renkli geniş ekranı, MMS kapasitesi, Java uygulamalarını destekleyen tasarımı ve FM stereo radyosu ile ileri teknolojinin tüm özelliklerini kendinde toplayan Nokia 7210, 5 kütada EGSM / GPRS 900/1800/1900 üç bantlı şebekeyi destekleyen her yerde kullanılabilir.

Özellikle seyahat etmeyi seven

kullanıcılara yönelik gezgin telefonu Nokia 7210, 4096 rengi destekleyen renkli ekranı ve MMS ile birlikte zengin bir iletişim içeriğini kullanıcılarına sunuyor. Elektronik ürün tüketicilerine özel Java teknolojisinin bir versiyonu olan Java 2 Micro Edition uygulaması "Mobil Bilgi İşlem Profili"ne olanak sağlıyor.

Nokia 7210, oyunlar, görüntülü hayvan figürleri, şarap rehberi ve WAP yoluyla interaktif harita gibi Java uygulamalarını telefonuna yüklemek isteyen kullanıcılar için önceden ayarlanmış 150kb hafızası sayesinde 5 adet 30kb Java uygulaması

yüklemeye olanak sağlıyor. Mobil uygulamalar için geliştirilen dijital



Nokia 7210

aksesuar tanımı, stereo ses ve hızlı data bağlantı uygulamaları için tasarlanmış ilk arabirim bağlantısı Nokia, Pop-Port'a sahip ilk cep telefonu.

ZAMANI YAKALAMAK VE PAYLAŞMAKTAN YANA OLAN HERKESE, NOKIA 7650

Nokia Mobile Phones'un ilk görüntülü telefonu, multimedya mesajlaşma çağını başlattı.

Entegre kamerası, genişletilmiş kullanım alanı ve geniş renkli ekranıyla Nokia 7650 kişisel iletişimde yeni bir bakış açısı oluşturuyor.

Dijital kamera, multimedya mesaj fonksiyonu ve bir dizi geliştirilmiş özelliği birarada bulunduran Nokia 7650, gerek iş amaçlı kullanımda gerekse zamanı yakalamak ve paylaşmaktan yana olan kişiler için ideal bir çözüm sunuyor.

Nokia 7650'nin görüntüleme fonksiyonları arasında, VGA

çözünürlüklü entegre dijital kamera, fotoğraf çekme ve iletme özelliği, fotoğrafların saklanması için fotoğraf albümü ve 176 x 208 pixel ebatta geniş renkli ekran yer alıyor.

MMS, SMS ile benzer özellikler göstermekle birlikte, farklı olarak tek bir mesajla kullanıcıya melodi ve grafik oluşturma, metin yazımı ve resimli mesaj içeriklerini biraraya getirme olanağı sağlıyor.

Nokia 7650, EGSM 900/1800 ortamında profesyonel ihtiyaçlara yönelik özelliği arasında GPRS ve HSCSD bağlantıları, WAP, telsiz bluetooth ve kızılötesi bağlantı, e-mail ve MIDP Java desteği

bulunuyor. handsfree ve sesli özellikleri ile kullanıcıya hareket kolaylığı kazandırıyor. Symbian İşletim Sistemi bağımsız yazılımcıların geliştirdiği ek programlar ile gerek bireylere gerekse şirketlere telefonlarını ihtiyaçlarına göre uyarlama imkanı sağlıyor.



Nokia 7650

EĞLENCE, OYUNLAR, İFADE ÖZGÜRLÜĞÜ, ŞIK TASARIM... HEPSİ YENİ SIEMENS M50'DE!

Siemens Mobile, iletişim, eğlence ve tasarım odaklı yeni cep telefonu M50 Genpa'da. Anında mesajlaşma ve EMS özellikleri ile M50 zengin iletişim seçenekleri sunuyor.

Siemens'in tüketicilere yönelik ilk Java telefonu M50 uygulamaları, downloadları ve oyunları ile geniş özgürlük ve esneklik sağlıyor. Ayrıca değiştirilebilir CLIP-it kapakları ve etkileyici tasarımı ile oldukça cazip bir seçim.

M50 Java üzerinden sağlanan Anında Mesajlaşma özelliği ile kullanıcıların zaman aşımına uğramadan mesajlar yollayıp almalarını sağlayarak iletişimde yeni bir standart oluşturuyor*.

Kullanıcılar arkadaşlarının veya aile üyelerinin müsait olup olmadığı bilgisine ulaşarak geçerli ve verimli iletişim kurabilecekler.



Siemens M50

Siemens M50 iki şık tasarımı karşımıza çıkıyor; kromlu turuncu ve kromlu mavi.

*Belirtilen uygulama operatör desteği olarak kullanılmaktadır.

MOTOROLA T190, AVRUPA'DAN ÖNCE TÜRKİYE'DE!

Dünyanın en büyük cep telefonu üreticilerinden Motorola'nın ürettiği ve Avrupa ülkeleri içinde ilk kez Türkiye'de piyasaya çıkan T190, sevdiklerinize ulaşmanızın önündeki bütün engelleri kaldırıyor.

Genpa bayilerinde satışa çıkan T190, şeffaf tasarımı, küçük ve ergonomik yapısının dışında resimli mesajları, oyunları ve ekran koruyucuları ile hem eğlenceli hem de ekonomik bir telefon.

Sadece 99 gram ağırlığa sahip Motorola T190, üstün performansı ve fonksiyonel içeriğiyle bugüne kadar cep telefonu olmayanlar ya da değiştirmek isteyenler için kaçınılmaması gereken bir fırsat.

Prusya mavisi rengi, 120 saate kadar bekleme süresi, çağrıya göre ayarlanabilir melodilerin bulunduğu T190'la dilerseniz sevdiklerinizle chat de yapabilirsiniz.

Motorola'nın tüketici ihtiyaçlarını göz önünde bulundurarak, ürün yelpazesine her geçen gün yeni ürünler eklediklerini belirten Motorola Kişisel İletişim Sektörü (PCS) Ülke Müdürü Erdem Ertay, "Amacımız tüketici memnuniyetini en üst noktada tutmaktır." dedi.

Motorola'nın %18 pazar payıyla dünyanın ikinci büyük cep telefonu üreticisi olduğunu hatırlatan Ertay, teknolojinin son harikası cihazların yanısıra ekonomik ürünler ile

kişiselleştirilebilir ürünleri tercih edenlere de farklı ürünler sunduklarını söyledi.



Motorola T190

CASIO EXILIM HER AN YANINIZDA

Casio'nun Exilim modeli, işte, evde, sporda, akşam dışarı çıktığınızda, seyahatte, hemen her yerde kullanım için tasarlanmış çok fonksiyonlu dijital bir fotoğraf makinasıdır.

Casio Exilim ile fotoğraf çekmenin yanı sıra ses kaydı yapabilir, MP3 formatında kaydettiğiniz parçaları dinleyerek müziğin derinliklerine dalaabilirsiniz. Yapmanız gereken işleri kaydederek artık hiçbir şeyi unutmayacaksınız, çünkü gömlek cebinizde bile yer kaplamayan Casio Exilim dijital fotoğraf makinası hep elinizde olacak.

Casio Exilim dijital fotoğraf makinasıyla resim çekin, sesli görüntü

kaydedin, ses kaydedin ve yaşamının tadına varın. Best-shot özelliği ile istediğiniz fotoğrafın altına değişik zeminler yerleştirin.

Dijital fotoğraf teknolojisinin öncüsü Casio yeni modeliyle yine devrim yaratma yolunda çünkü Casio "artık daha fazla piksel değil daha fazla fonksiyon" diyor.

Exilim 1,6" dijital ekrana, 2.1 milyon piksel çözünürlüğe, F=2.5 lense, dahili flaşa (otomatik, açık, kapalı, kırmızı göz önleme fonksiyonları), 4x dijital zoom'a, 14 MB dahili hafızaya sahip. İsterseniz SD memory card veya multimedia card ile hafıza kapasitesine arttırmak elinizde.

Kayıt formatları JPEG ve DCF olan Exilim'in bilgisayara resim aktarma marifeti, paketinde yer alan USB kablo ve aktarma ünitesi yardımıyla oluyor.



Casio Exilim

CASIO QV-3000 EX DIGITAL CAMERA İLE FOTOĞRAFLARA FARKLI BİR BOYUT

CASIO QV-3000EX, 340MB IBM microdrive ve şarj setini paketine dahil ederek dijital rekabete yeni bir boyut getiriyor.

Casio QV-3000 ile fotoğraflar 340MB IBM microdrive üzerine kaydediliyor, sonra PC ortamında veya TV'de seyretme imkanı sunuluyor. 3,34 milyon piksel çözünürlüğe sahip dünyanın ilk dijital fotoğraf makinası olan QV-3000EX A4 ebadında fotoğraf kağıdına baskı imkanı tanıyor.

3x optik zoom, 2x dijital zoom, 6-30 cm makro çekim, 2 ile 1/1000 saniye

arası denkleştirme hızı, -2V'den +2V'ye aydınlatma kontrolü, dört farklı flaş modu, 30 sn. hareketli görüntü, 1.8" TFT low-grade renkli HAST LCD ekran, JPEG ve AVI formatında kayıt teknik özelliklerin oluşturuyor. Ayrıca, 360 derecelik bir görüntüyü tek bir karede toplama imkanına sahipsiniz.

IrDA standardı infrared portu ile kablosuz görüntü aktarabilirsiniz. Ürün kataloğu hazırlayabilir, iş tekliflerinde prezentasyonunuzu zenginleştirebilirsiniz, çektiğiniz fotoğrafları 3D Studio, Corel, Autocad

gibi programlarda kullanabilirsiniz. İnternet'te web sayfası hazırlamadan mimari, inşaat, taahhüt, dekorasyon, emlakçılık, estetik cerrahi ve dış bekimliğine kadar birçok alanda kullanılabilen QV-3000EX, gerçekten fotoğrafa farklı bir boyut getiriyor.



Casio QV-3000 EX Dijital Kamera

CASSIOPEIA E-125

El yazısı ile kolayca not alabilme veya el yazısını dijital ortama aktarabilme özelliklerine sahip cihazla, internette sörf ve mail alışveriş yapmak, kullanıcıları etkileyen ilk unsurlar.

USB bağlantı imkanı, 65536 renk TFT (HAST) ekran, 32 MB RAM kapasitesi ürünü ön plana çıkaran özellikleri arasında yer alıyor.

CASSIOPEIA E-125, iş dünyası için önemli yeri olan Excel ve Word programlarını Pocket Excel ve Pocket Word olarak kullanıcıya yüklenmiş olarak sunuyor. Pocket Money, Pocket Internet Explorer, Multimedia Application ve Bundling Outlook

2000 programlarını da aynı kategoride saymayı unutmamak gerekir.

Tek tuşla ses kaydı yapabiliyorsunuz, multimedya programlarını yükleyerek Video Klip seyredebiliyorsunuz, MP3 dosyalarını doğrudan veya kulaklıkla dinleyebiliyorsunuz. Adres, faks, e-mail, telefon defteri, hesap makinesi, yerel saat ve dünya saatleri, döviz kuru çevrimi, alarm, şifreli bilgi saklama bölümü, randevu takibi, programlarınızı kaydetme, yapılacak işler ve hatırlatıcı gibi özellikler fonksiyonları arasındadır.

Compact Flash Card slotu, IrDA kablosuz iletişim portu, stereo kulaklık ve mikrofon girişi, seri port

bağlantısı, daha uzun ömürlü şarj edilebilir pilleri, adaptör ve şarj kazağı ürünün multimedya uygulamaları konusunda tüketiciye cazip kılan diğer avantajları.



Cassiopeia E-125

THURAYA MOBİL UYDU SİSTEMİ

Hem GSM hem de uydu telefonu özelliği olan cep telefonu sistemi Thuraya artık Türkiye'de.

Thuraya, uydu tabanlı olmasına rağmen ekonomik telefon servisi sunan bir sistem. Thuraya mobil uydu sistemi, 99 ülkeden oluşan dev bir kapsama alanına sahip ve dünyanın her yerindeki GSM şebekeleri ile uyumludur. Thuraya sisteminin ilave yer istasyonlarına gerek duymadan görüşmeye imkan sağlayan teknik yapısı, olabilecek doğal felaketlerde sistemin hasar görmesini engellemektedir. Thuraya uydu iletişim sisteminin özellikleri şunlardır:

- Çok geniş bir coğrafyada, hiçbir ilave yer istasyonu gerektirmeyen uydu sistemi
- Güvenilir, kesintisiz ve en ekonomik uydu iletişimi
- GSM kalitesinde ses imkanı
- Küresel Konum Belirleme Sistemi
- Data ve Fax iletişimi
- SMS servisi
- Araç takibi ve filo yönetimi
- Zengin aksesuar çeşitleri

Thuraya telefonları Ascom (İsviçre) ve Hughes (ABD) firmaları tarafından üretilen fonksiyonları tamamen birbiri ile aynı 2 model olarak kullanıma

sunulmuştur. Thuraya sistemi, faturalı ve faturasız olmak üzere abonelerine farklı ödeme seçenekleri sunmaktadır. Sistem içinde yapılacak görüşmeler \$0.50 olup, diğer şebekelerle yapılacak görüşmeler, \$0.65 ile \$1.4 arasında değişiklik göstermektedir.



Thuraya

PALM M105 İLE HAYATINIZ KOLAYLAŞACAK

Hayatınızı kolaylaştırmak ve aynı zamanda da yüksek hafıza ile çalışmak istiyorsanız Palm m105 cep bilgisayarını kullanmalısınız.

Palm m105 cep bilgisayarının gelişmiş modelidir ve aynı kapakları beraber kullanabilme imkanı sağlar. 8MB hafızası, mobil internet kiti ile kolay ve hızlı yedek almanızı sağlar. Bilgilerinizin masaüstü bilgisayarınıza yedeklenmesi ve değişikliklerin güncellenmesi için sadece tek bir tuşa basmanız yeterli olacaktır. 8MB bellek kapasitesi ile, tüm telefon numaralarınız ve randevularınıza ait bilgileriniz yüklendikten sonra bir çok uygulama için bol miktarda

yeriniz olacaktır. M105 kutusunu açtığınızda herhangi bir yardıma ihtiyaç duymadan kullanmaya başlayacaksınız.

Ulaşılması kolay not defteri internet ve e-posta dostudur. Nerede olursanız olun e-posta ve web işlemleri için kutu içinde gelen mobil internet kit içindeki programlarla cep telefonunuz ile veya modem ile e-postalarınızı kontrol edebilir, uyumlu web sitelerini online ya da offline gezebilirsiniz.

HotSync: Cradle ile tek bir tuşa basarak Palm içindeki bilgilerinizin yedeklerini masaüstü bilgisayarınıza alabilirsiniz.

Değiştirilebilir kapakları ile çok çeşitli renkleri kullanabilirsiniz. İlave olarak kullanıma hazır binlerce yazılım uygulaması ile iş verimliliğini arttırabilir veya oyunlar oynayabilirsiniz.



Palm m105

PALM 515 EN İYİ ARKADAŞINIZ!

En mükemmel iş arkadaşınız Palm 515, renkli, Palm OS 4.1 işletim sistemi ve iki kat artırılmış hafızası ile en mükemmel iş arkadaşınız.

Parlak, ayarlanabilir renkli ekran ve ekran ışığı ile tüm görüntüyü kontrol edebilmenizi sağlar. 16MB dahili hafızası ile, en ağır uygulamaları bile yükleyip çalıştırabilecek, PowerPoint sunumlarınızı ve dahası video kliplerini de yedeklemek için yeriniz kalacak.

Etkili ve kullanışlı programlarla birlikte ilave yazılım paketi ile, Palm'inizde Word, Excel ve PowerPoint dosyalarınızı görüntüleyebilir, e-posta gönderebilir, eKitap okuyabilir, video klip ve fotoğraflara bakabilir, web sitelerini gezebilir ve daha birçok uygulama çalıştırabilirsiniz.

İhtiyaçlarınız için genişletebilir, pul büyüklüğündeki multimedia card ve SD genişleme kartları sayesinde anında yazılımlar ekleyebilir, hafızanızı arttırabilir, back up alabilir,

e-kitap okuyabilir, büyük veritabanları ve daha birçok birlikte gelen hafızayı kullanmadan ekleyebilirsiniz. Palm Universal Connector ile kablosuz ağ bağlantısı, GPS alıcı veya portatif klavye kullanabilirsiniz.



Palm 515

PDS'DEN FARKLI SEÇENEKLER

PDS PHOTO CLIP 7200 SERİSİ

PDS Photoclip 7200 serisinin iç belleği 16,32 MB olarak 2 farklı versiyondadır. Dijital fotoğraf çekebilir, web cam ,video kamera, mp3 çalar olarak kullanılabilir ve ses kaydı yapabilir. Ayrıca taşınabilir disk olarak da kullanılabilir ve Compact flash card ile bellek arttırımı yapılabilir.

PDS Photoclip 7200 serisi, 120 adet yüksek kalite (HQ) 500 adet normal kalite fotoğraf çekimi yapılabilir. (32 MB için) İsteğe göre flash ayarı (Auto, açık/kapalı, gözdeki kırmızılığı azaltma) sağlar.

Seri çekim, zaman ayarlı çekim, PDS'in önemli özelliklerinden bazıları. 2-6 dakıka arası avi formatında sesli video klip çekimi de yapılabilmektedir.

İç belleği ile 2 saate varan ses kaydı yapılabilirken, ayrıca ses ile aktive olabılme özelliği de kullanılabilir. (32 MB için) Clip 7200'de 4 equalizer ayarı (pop, jazz, flat, rock) bulunmaktadır.

Bilgi aktarımı, USB bağlantısı ile sağlanır. Ses kaydında ortam seslerine göre farklı çalışma modları ayarlanabilir. (auto, low, high, middle)

Tuş kilidi özelliği de bulunan PDS 7200, iki AA kalem pil ile çalışır.



PDS Photo Clip 7200

PDS DİVA MP3 PLAYER

PDS Diva MP3 Player, en küçük Mp3 çaldır. 32.64 ve 128 internal memory seçenekleri vardır ve Compact Flash Card kullanılarak belleği arttırılabilmektedir. Aynı zamanda 2-8 saat arası dijital ses kaydı yapabilir ve USB bağlantısı ile taşınabilir disk sürücü olarak da kullanabilirsiniz.



PDS Diva Mp3 Player

PDS MUSIC PEN

Cebinizdeki sihirli kalem! Hem müzik dinleyebiliyor, hem ses kaydı yapılabiliyorsunuz ve USB bağlantısı ile dosya transferini saniyeler içinde gerçekleştirebiliyorsunuz. Bir dolma kalem boyutlarında olan PDS Music Pen kolay taşınır ve kolay kullanılır.



PDS Music Pen